

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

**CÓMO
CONSEGUIR
UNA BUENA
CANTIDAD DE
DINERO PARA
ALGO
¡RÁPIDAMENTE!**

**CÓMO EL ASOMBROSO MÉTODO CYBERNETIC
TRANSPOSITION PUEDE TRAERLE TODO EL AMOR,
EL DINERO, LA SALUD, EL ÉXITO, O CUALQUIER
COSAS QUE TÚ PUEDES NOMBRAR GARANTIZADO.**

por Stuart A. Lichtman y Joe Vitale

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cómo Conseguir una buena cantidad de Dinero para Algo ¡Rápidamente!

© 2002 por Stuart Lichtman

Todos los derechos reservados. Se prohíben reproducción y distribución.

Ninguna parte de esta publicación se podrá reproducir, guardar en un sistema de recuperación, o se transmitirá por cualquier medio ya sea electrónico, mecánico, fotocopiando, grabado, o en otra parte, sin el permiso escrito de los autores.

Esta publicación esta diseñada para proporcionar una exacta y autorizada información para considerar la materia cubierta. Se vende con la comprensión de que los autores y el editor no están comprometidos ni autorizados para dar consejos médico, psicológico, legal, contable, o cualquiera otro tema profesional. Si un consejo médico u otra ayuda profesional se requieren, deben buscarse los servicios de un profesional competente.

También, las condiciones la CYBERNETIC TRANSPOSITION Básica en *Tres-pasos* y La CYBERNETIC TRANSPOSITION *logro Excelente en Tres-pasos* está pendiente de registro y los nombres están totalmente protegidos y poseídos por Stuart Lichtman. Ellos no pueden usarse sin su permiso escrito.

Una última nota:

La CYBERNETIC TRANSPOSITION *logro Excelente en Tres-Pasos* es muy poderoso, tan poderoso para ser enseñado sin un buen entrenamiento. Así por favor tomar nota de esta advertencia:

Este libro no le enseña cómo enseñar a otros hacer la CYBERNETIC TRANSPOSITION *logro Excelente en TresPasos*-o cualquiera de los procesos del método.

Por favor no intente enseñar esto a otros.

Para más información, por favor escriba a:

Stuart Lichtman a: service@howtogetlotsofmoneyforanythingfast.com

© 2002 por Stuart Lichtman - todos los derechos reservados -

www.Howtogetlotsofmoneyforanythingfast.com

Se prohíbe estrictamente Duplicación no autorizado o la distribución.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cómo Conseguir mucho Dinero para Algo Rápidamente.

Si Tienes algunas las Preguntas.

Si tienes preguntas, por favor consulte este libro, sus bonos acompañantes y los bonos de Unadvertised. He intentado hacerlos sumamente comprensivos y pienso que todas las respuestas están aquí.

Hacerlo más fácil para encontrar cosas, todo el Capítulo y los encabezados de las Secciones están incluidas en los marcadores del libro. Simplemente haga clic en la etiqueta de los "Marcadores de libros" en el lado izquierdo de la ventana de Acrobat y entonces se dirigirá al artículo que está buscando.

O, si tú está buscando palabras específicas o frases, use la función *Buscar* de Acrobat haciendo clic en el icono del Binocular en el toolbar arriba en la pantalla, teclee ahí lo que tú estás buscando y haga clic en el botón del *Buscar*. Si quieres seguir buscando lo mismo, verás que el botón ha cambiado para "*Buscar de nuevo*" simplemente ahora púlselo de nuevo... y de nuevo *buscara* lo que tú desea.

Los bonos extraordinarios y los audios proporcionan unas detalladas instrucciones y lo guiarán a través de toda la *CYBERNETIC TRANSPOSITION* logros *Excelente en Tres*.

El eBook de bono, los *Secretos para Hacer grandes sumas De Dinero En Su Propio Negocio*, presenta la más comprensiva, detallada y efectiva técnica para hacer exitoso un pequeño negocio. La mayoría de estas técnicas no las podrá encontrar en ninguna otra parte.

Los Zappers son variaciones ingeniosas, simples y rápidas de las técnicas de *CYBERNETIC TRANSPOSITION* que una vez hayas aprendido las técnicas básicas, inconscientemente, hará en el día a día, las cosas mucho más fáciles, más exitosas y de manera ordinaria.

Las técnicas específicas se describen en el eBook del bono, *Corte El Tiempo que le Toma Para Hacer las Cosas a la mitad - Fácilmente*, ha producido ahorros del 50% o más, típicamente en el tiempo que le tomó a las personas muy ocupadas para lograr su trabajo, normalmente esto parece ser completamente imposible - y esto es normalmente acompañado de una mejora en el rendimiento.

Los nueve Bonos extraordinarios de Unadvertised dan las *instrucciones detalladas para encontrar el perfecto socio, comercial o de pareja*, además de *cómo conseguir un trabajo perfecto, cómo inventar "ideas de millones de dólares"*, *cómo para usar las técnicas de la CYBERNETIC TRANSPOSITION para lograr cualquiera de sus otras metas, cómo ser eficaces en las recomendaciones de otros expertos sobre el trabajo, cómo descubrir y manejar el poder que tú tiene desde que nació, cómo acceder a su Yo Verdadero, cómo simplificar y personalizar las técnicas de la CYBERNETIC TRANSPOSITION para evitar pérdidas - y por supuesto un aumento - en la efectividad y otros útiles temas.*

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Tabla de Contenido

Nota	
Si Tienes Preguntas	
Las fórmulas para los Milagros: Una Introducción por Joe Vitale	
Cómo yo Levanté 2.5 Millones de Dólares, Morí durante 8 Minutos, y Desarrollé la Técnica <i>CYBERNETIC TRANSPOSITION</i> : Prólogo por Stuart Lichtman	
Capítulo Uno: La Nueva Manera de Alcanzar todo Sus Sueños.	
Capítulo Dos: El Logro básico Paso 1 - Cómo Poner Su definir Intención.	
Capítulo Tres: El Logro básico Paso 2 - Cómo realizar Su Intención Las Más Importantes Distracciones.	
Capítulo Cuatro: El Logro básico Paso 3 - Cómo Resolverse los conflictos Inconscientes.	
Que Normalmente bloque que tu puedas Alcanzar tu intención Básica	
Capítulo Cinco: Cómo Tomar la Temperatura de tu Intención	
Capítulo Seis: Cómo llegar a ser super Afortunado - La <i>CYBERNETIC TRANSPOSITION</i>	
El Proceso de Logro excelente	
Capítulo Siete: Cómo Crear Su Punto de Ancla Interno - UNA Herramienta Mágica para Alcanzar A Su Blanco	
Capítulo Ocho: Cómo Lograr el Imposible, o, El Asombroso Secreto de Robin Hood y los antiguos maestros del Zen	
Capítulo Nueve: Cómo Comunicarse con Su Inconsciente - <i>El proceso Logro Excelente Designado</i>	
Capítulo Diez: El Logro excelente Paso Tres - Cómo Resolver los Autodestructivos Modelos de Hábito inconscientes Para siempre!	
Capítulo Once: El problema y la Práctica - Cómo Garantizar Su Éxito	
Unas Palabras del Autor	
Sobre el Autor	

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Las fórmulas para los Milagros Una Introducción por Joe Vitale

Yo no le vi venir.

Yo era un escritor ocupado, la lectura, la natación, el juego, y en general simplemente ocupado con las desigualdades y fines de mi vida, cuando llegó el correo electrónico.

Era un correo electrónico de David Garfinkel, mi socio comercial, mentor y estimado amigo. En él David comentaba sin parar sobre un "genio" que él había descubierto. Él dijo que este genio había desarrollado un nuevo sistema por ayudar a las personas a crear resultados extraordinarios en sus vidas - todo para hacer llegar más dinero, para crear nuevas relaciones, mejorar la salud y sentirse bien, y mucho más.

Yo estaba escéptico.

Y también era curioso.

Pedí ver algún material de este tipo y su trabajo. David me lo envió y yo, bien,... me aturdió.

Lo que David me envió, me tambaleo. Aquí estaba un preciso juego de instrucciones para tener, hacer, o ver cualquier cosa que tú pudieras imaginar. Leí por encima el material con temor.

Mientras había estado investigando los procesos para crear *cualquier cosa que quieras en tu vida*, yo, nunca me había encontrado con algo que claramente dirigía a las personas a realizar todos los pasos para escoger, nombrar, y conseguir sus sueños.

Aquí, de manera abreviada, estaban las fórmulas para hacer los milagros.

Lo que me excitó más aun era el hecho que estas fórmulas estaban en la alineación con mis propios descubrimientos sobre cómo hacer que nuestros sueños se hagan realidad. Mientras yo escribía sobre un proceso de cinco pasos simples por crear la riqueza en mi libro, "Mercadeo Espiritual", incluso mi propia estrategia no estaba tan clara como la que estaba leyendo en el material.

David estuvo de acuerdo conmigo.

Había sólo un problema.

Las fórmulas que David compartió conmigo estaban secas. Ellas estaban igual que las recetas para una cena deliciosa. En las páginas, ellas eran inanimadas. Ellas necesitaban de un escritor.

Fue entonces cuando me ofrecí a ser el coautor de cualquier libro del cliente de David.

David ya estaba ocupado con proyectos y no podría hacer la escritura, por lo que el honor recayó en mí.

Y como resultó, el hombre que creó todas las fórmulas también me creó a mí.

La primera vez que hable con Stuart Lichtman, él me dijo que **se había puesto un objetivo** para conseguir un escritor bueno que le ayudara a expresar sus ideas. El resultado, él menciona, era yo.

Stuart Lichtman, el autor de todo el material que estás a punto de leer, es un hombre sincero que ha dedicado los últimos 25 años a tratar, probar, y documentar sus herramientas para crear fácilmente la vida que tú prefieres.

Y él realmente es un genio.

Lo que estás a punto de leer son sus fórmulas. He hecho mi mejor intento para aclararlos.

Lo que hagas con ellas dependerá de ti.

Sugiero que pienses en grande. Que vayas por tus sueños más grandes, más intrépidos, más asombrosos.

Porque con el proceso de la *CYBERNETIC TRANSPOSITION* que estás a punto de aprender; usted, puede lograr cualquier sueño que quiera.

¡Ve por ellos!

- Joe Vitale

Austin, Texas.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cómo Levanté 2.5 Millones de Dólares, Morí (fui declarado por clínicamente muerto) durante 8 Minutos, y Desarrollé las Técnicas de la CYBERNETIC TRANSPOSITION

Un Prólogo por Stuart Lichtman

Cuando era un estudiante en M.I.T. en 1957 mi primera gran visión vino cuando comprendí que todas las áreas de la ingeniería (es decir, eléctrico, mecánico, nuclear, aeronáutico) enseñaban la misma cosa y con enfoques diferentes. Así que decidí que debía tomar los mejores temas de cada una de esas áreas, ignorando totalmente el hecho que la política del M.I.T. no permitía hacer eso.

Yo supe que necesitaría a un nuevo consejero para la tesis, alguien que tuviese una perspectiva empresarial distinta y, habiendo hecho una versión muy temprana de lo que se volvería la técnica de la CYBERNETIC TRANSPOSITION, mi nuevo consejero apareció en la forma de Dwight Baumann.

Dwight era un natural genio de la mecánica y mi mentor en el M.I.T. por supuesto empresario. Para mí, él era un enviado divino, la primera persona en mi vida que realmente parecía, preocuparse por mí. Él y su esposa, Mavis, me trataron un poco como un hijo.

Dwight había crecido en una granja en Dakota del Sur y se había especializado haciendo eso que le dijeron que él no podría hacer. Por ejemplo, le dijeron que para limpiar las boquillas del inyector de combustible en su tractor requería un equipo especial extenso. Él, claro, lo hizo perfectamente solo con herramientas de mano ordinarias.

Siendo un motivador como yo, su respuesta a mi demanda que me permitiera tomar, los cursos en cualquier área de la ingeniería fue: "Seguro. Sólo no me hagas hacer el ridículo." Así que yo era algo fuera de lo común. (Actualmente, más literalmente mi afición es a todas luces los automóviles que financió comprando y vendiendo, ya he empezado mi trayectoria en los autos de carreras.). No fue sorpresa que uno de mis primeros cursos en la ingeniería aeronáutica era uno sobre la dinámica de la suspensiones de automotores.

Tomando esta ancha perspectiva en la ingeniería me llevaron a mi segunda gran visión, que en algún punto en cada uno de los extremos en donde se definen los sistemas de la ingeniería, había algo desordenado: el humano. Estaba muy sorprendido que mis profesores no pudieran mostrarme ninguna manera de modelar a los humanos.

Así que estudié psicología y economía, los campos que supuestamente comprenden tales cosas. Pero ellos no hicieron eso. La psicología que se me enseñó en M.I.T. era Skinnerian y los modelos humanos para ellos eran como si fueran ratas. Yo supe que eso no estaba correcto. Los muchos economistas con quienes trabajé y estudié sufrían terriblemente de la misma miopía. Cada uno de ellos asumía que todo el resto en el mundo era como ellos y sus modelos de teorías harían lo que ellos personalmente harían en una situación y por supuesto todos los demás, igual. Dado que cualquier el niño ocho años de edad discreparía con esa premisa, supe que la respuesta no estaba con ellos.

Cuando le dije a Dwight que quería desarrollar un sistema para modelar a los humanos, él me dijo, "Buena Suerte" y me dejó ahí. Me tomó 18 años realmente y no lo comprendí hasta después. Yo había creado y había ejecutado varias compañías exitosas y había regresado a la escuela para hacer un doctorado en negocio para aprender lo que estaba haciendo bien y mal. Desgraciadamente, encontré que sabía mucho más sobre el negocio que mis profesores.

Uno de los negocios que había empezado se llamaba *Reconocimiento Terminal*, formado en 1969, y había usado una primera versión de las técnicas de la CYBERNETIC TRANSPOSITION intuitivamente, las técnicas a casi al instante generaron los \$2.5 millón en inversión que yo requería.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Sabia en mi investigación con inversionistas de capitales que obtener los fondos de ellos no sólo era muy difícil sino también costaba mucho tiempo, tomando a menudo entre seis a dieciocho meses antes de que el primer dólar fuera visto. Así que decidí que ésa no era la manera de proceder. En cambio, bajé las luces en mi oficina, me senté en mi silla más cómoda, y creé una experiencia imaginaria de alguien, un inversionista, dándome alegremente un cheque para \$2.5 millones. Me enfoqué entonces en el inversionista, en mi imaginación, preguntándole repetidamente por su nombre y cómo contactarlo. Después de unas horas de refinar esta experiencia imaginaria, escribiéndola, mientras revisaba y "perfeccionan" y construía una perfecta imagen de la experiencia, el nombre estalló en mi conciencia. Había oído hablar de su compañía y de su nombre una vez.

Localicé el número de teléfono de su compañía e inmediatamente lo llamé. Lógicamente, eso no tenía sentido porque era un sábado y sabía que tenía que llamarlo. Él estaba en la empresa y le hablé inmediatamente. Nosotros hablamos aproximadamente quince minutos y me dijo que estaba interesado. Él me dijo que esperara por una llamada, que su Vicepresidente Ejecutivo me llamaría dentro de una hora. Después de aproximadamente 35 minutos, el teléfono sonó. Era el Vicepresidente Ejecutivo y nosotros preparamos una cita para el lunes con mi abogado en Washington D.C.

El lunes, después de aproximadamente una hora con mi abogado, estábamos de acuerdo en las condiciones (que yo no había especificado en mi visión y no era tan bueno como me hubiese gustado) y mi abogado diseñó la carta del acuerdo que ambos firmamos. Mi abogado buscó una corporación sin usar de sus archivos y nosotros decidimos un nombre, él contactó al Abogado General de Maryland para cambiar el nombre de la corporación a nuestro nuevo nombre, abrimos después una cuenta bancaria y dos días después teníamos los \$2.5 millón en nuestra cuenta vía transferencia.

Ése fue mi primer gran éxito usando lo que evolucionó en las técnicas de la *CYBERNETIC TRANSPOSITION*, en cualquier caso, decidí que quería hacer en mi disertación en el inconsciente haciendo inversiones capitalistas. Para hacer esto, tenía que desarrollar un sistema que modelaría la toma de decisiones. Así nació mi sistema *Arintel*. Éste usó un modelo de inteligencia artificial para crear las técnicas del reconocimiento y creó un "hyperspace" de 15 dimensiones imaginarias, en donde las personas con personalidades inconscientes similares se congregarían juntas.

No te preocupes si eso no tiene ningún sentido para ti. *Arintel* no es lo en que tú aprenderá en este libro. Vas a aprender muy bien otro tema.

Arintel trabajó fabulosamente aunque la colección de los datos era un problema y el programa sólo corría en la supercomputadora más poderosa de ese tiempo, una *Cray I*, el tiempo de la computadora era caro como un demonio. En 1973, costó \$25,000 dólares para hacer una corrida.

Apliqué *Arintel* entonces al sofisticado mercado y a la investigación económica del gobierno americano y a compañías de Fortuna 500. (Ellos eran los únicos que podían pagar el gasto de \$500,000 a \$1 millón por el proyecto.)

Hice investigaciones en muchas partes del mundo, y encontré algunas cosas muy interesantes.

Lo más interesante era que nosotros siempre encontramos los mismos 12 tipos de inconsciente de personalidad. Eso era tan extraño que traje a expertos en las técnicas estadísticas a ver si ése era un resultado desviado de *Artintel*. Ellos concluyeron que no era así.

En un proyecto, reunimos a las personas que eran las más típicas de los *tipos de inconcientes interesantes* (los estereotipos) y se encontró un mismo comportamiento en todos los de **un tipo de comportamiento** y era en lo que se refiere a los amanerados, estas personas en casi todo el mundo casi copias de ellos mismos.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Los modelos que *Artintel* desarrolló eran tan poderosos que, haciendo un estudio del 7-años de las operaciones de la Oficina de Administración de Pequeña Empresa americana, nuestros siete modelos inconstantes, era 90 a 99 por ciento tan exactos prediciendo la actuación del empresario de un pequeño negocio.

Otro resultado interesante era la habilidad de hacer muy exacta las proyecciones económicas. Por ejemplo, nosotros nos preguntamos porque un grupo del inversionista al evaluar el mercado para los hoteles y moteles en Orlando, Florida no evaluó después de que *Disneyworld* abrió las proyecciones de demanda para Disney, estas no eran para el público y el Estado de Florida había publicado un proyectado 10 por ciento de la demanda que realmente no se ejecutó. Como resultado, la demanda para los hoteles y moteles en Orlando excedieron a los suministro. Y, como resultado de eso, sucedió un boom de la construcción. Se construyeron aproximadamente 26,000 habitaciones en dos años, inundando el mercado. Mis clientes figuraron intuitivamente que algunas oportunidades levantarían del hecho que las compañías de los seguros que proporcionan las hipotecas para los hoteles y moteles excluirían el desarrollo en el futuro y ellos los venderían entonces al mejor postor.

Así que estudiamos la conducta del consumidor y comparamos lo que encontramos con Orlando, el suministro de hotel y cuartos del motel. Nosotros expresamos el resultado por lo que se refiere a tres casos: peor, probable, y mejor. El peor caso presupuso algo como una guerra civil, las perturbaciones, algo que realmente asustaría al inversionista común.

Y, dos meses después de que sometimos nuestros resultados, el peor caso ocurrió: La crisis de la gasolina. La gasolina simplemente no estaba disponible. Las personas tenían que hacer filas por horas para conseguir unos pocos galones.

Y subsecuentemente esencialmente todo el tráfico a Orlando vino del lado más al norte que de las áreas de la costa oriental, esto fue como una catástrofe para los hoteles y moteles.

Las proporciones de ocupación cayeron rápidamente.

Nuestras proyecciones expresaron que lo que se refiere a las proporciones de ocupación, sin embargo, resultaron ser sumamente exactas – solo el 3% estaría por encima de la ocupación para los próximos 12 meses. Después de los resultados mensuales del primer mes, mostraron que nosotros estábamos en lo correcto en nuestras proyecciones, nuestros inversionistas nos preguntaron porque no trabajaba con ellos e inventaba una estrategia para tomar ventaja. Eso era realmente bastante simple. Era dos partes. **La primera** se enfocó en comprar barato. Nosotros mostramos simplemente a las compañías de seguro lo que nuestras proyecciones se predijeron y ellos vendieron por 50 o 60 centavos.

El segundo enfoque estaba en crear la demanda. Eso era más interesante. En ese momento, los ferrocarriles habían creado lo que llamaron el Auto-Tren. Corría desde Washington, D.C. a Orlando. Los pasajeros cargaron sus automóviles en el tren y montaron sus automóviles en el ferrocarril e iban cómodos a Orlando. Así que nosotros teníamos nuestros clientes en la mayoría de los asientos disponibles en el Auto Tren.

Bastante pronto las propiedades que habían comprado estaban operando a más de 80% ocupación y ganando dinero.

Arintel era una herramienta sumamente poderosa. Era tan poderoso que políticos empezaron para olfatear alrededor de él. Eso me asustó lo suficiente para que destruyera el sistema y todavía soy la única persona que conoce cómo trabajó todo.

Volviendo a la evolución de *CYBERNETIC TRANSPOSITION*, alrededor de 1981 yo tenía una situación muy difícil alrededor de una compañía (una pérdida de \$4 millones frente a una ganancia de \$2 millones con una demanda que debía triplicar las ventas de \$7 a \$21 millón en 9 meses y además eliminar defectos de fabricación del 12% a alrededor de 1%, mientras operaba, cada día, con una fuerza obrera totalmente recalcitrante y deudas de \$2 millón o más para pagar en las facturas) y me estaba recuperando en mi casa de San Francisco.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Durante las mañanas, estudiaba la investigación en la estructura y funcionamiento del cerebro humano (Después de todo, si había trabajado en *inteligencia artificial*, necesitaba saber mucho de *la inteligencia real*). Por la tarde, me sentaba en mi sala y miraba la niebla que subía por el Puente Golden Gate y contemplaba lo que había aprendido y lo que iba a hacer luego. **Durante una de estas sesiones, tenía tres grandes tipos de descubrimientos.**

El primero era que el cerebro humano podía verse como un sistema de computadoras procesando en paralelo, cada una de las neuronas del componente que funcionan en las dos formas digital y analógica.

El segundo era que el poder de tal sistema era millones de veces mayor que la supercomputadora más poderosa que yo había estado usando y que los humanos podían y probablemente hacían automáticamente lo que yo había estado aproximando con el sistema de *Arintel*.

El tercero era que yo podía enseñarles a las personas a usar este sistema para que ellos pudieran hacer aparentemente las cosas imposibles.

Otro factor fue una experiencia cercana a la muerte que había tenido cuando fui dado por clínicamente muerto durante 8 minutos en 1969, había despertado con algunas habilidades que nunca había tenido de manera consciente. Y cuando me encontré un maestro espiritual cuya la energía yo había encontrado en esa cercanía a la experiencia de muerte, decidí estudiar con él rápidamente.

Ese estudio involucró meditación en lo que en el futuro se volvió una práctica de 2 horas cada día.

Siguiendo mi visión de *tres-partes* descrita, mis meditaciones frecuentemente empezaron a incluir el "recibo" de "paquetes" de información cada una de las cuales era una experiencia. Las apunté y ellas se volvieron los pilares del actual proceso de la *CYBERNETIC TRANSPOSITION*.

En el proceso, comprendí que había estado usando estas técnicas en varias formas desde que era un novato en M.I.T. y supe que estas trabajarían para otros. Así organicé el primer entrenamiento en julio de 1981. Tenía aproximadamente 250 personas en tres sesiones al día en Santa Mónica y aproximadamente 85% de ellos lograron sus objetivos aparentemente imposibles en la primera prueba.

Ésos fueron los primeros de más de 50,000 personas alrededor del mundo a las que entrené en estas técnicas.

En una mirada retrospectiva, comprendo que todos mis estudios en inteligencia artificial y mis "laboratorios" que consistían en estudios sofisticados de mercado para compañías del medio produjeron que llegara a saber de una manera natural y muy operacional que podía enseñar esencialmente a cualquiera que pusiera el esfuerzo para aprender, cómo hacer lo que aparentemente era imposible.

Todo mi trabajo en inteligencia artificial era algo como el baño de Arquímedes que había despertado lo que su mente inconsciente estaba intentando decirle. (Vea la historia en el e-book (*página 18*) de *bono de pequeña empresa*.)

Creando a las compañías, yo había tenido muchas oportunidades de observar a personas ejemplares, cómo ellos tenían éxito y cómo fallaban. Había aprendido de mis clientes y otros expertos como **Ed Brower** que podía hacer casi cualquiera cosa y, si pudieras estar oyendo lo que decían, pensarías que ellos eran hermanos perdidos o hermano y hermana sumamente perdidos. Él era casi un adepto en identificar el tipo de personalidad de la otra persona y actuando inconscientemente con ese conocimiento él creaba un ataque perfecto al instante con ellos.

Estudí aproximadamente a 100 inventores y trabajé estrechamente con más de 50 de ellos, incluyendo los más productivos en el mundo. Eso me dio una perspectiva diferente de cómo nosotros inconscientemente podríamos inventar maneras de lograr lo aparentemente imposible. Entonces usé las técnicas de la *CYBERNETIC*

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

TRANSPOSITION para ayudar a algunos de estos inventores a cortar el ciclo del tiempo para inventar en aproximadamente 90 por ciento.

El nombre *CYBERNETIC TRANSPOSITION* es singularmente apropiado para lo que estoy enseñando, la cibernética es para mí: el *uso humano* del comportamiento humano, que es lo que significa cibernética, según su creador Norbert Wiener.

Transposición es la técnica básica de transponer con éxito en un área de la vida dentro de otra área.

En mi manera de pensar, la inteligencia artificial y las computadoras, en general, deben usarse para relevar a los humanos del trabajo pesado y para ayudarles convertir sus ideas intuitivas en el conocimiento consciente. Eso le permitiría ser más humano y menos máquina.

Por ahora es suficiente acerca de como descubrí todo esto.

Permítame ahora enseñarle cómo usarlo.

Usted esta por dar un divertido paseo.

- Stuart Lichtman
Santa Barbara, CA,

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Capítulo Uno.

La Nueva Manera de Lograr Todos Sus Sueños

Nombre alguna cosa que quiera.

Puede ser una meta para adelgazar, una meta de dinero, aumentar las ventas, una nueva casa, una relación, el etc. depende completamente de usted.

Dado que este libro es sobre dinero, piense sobre sus metas de dinero. ¿Cuánto dinero está buscando?
¿Cientos de dólares? ¿Miles? ¿Un millón?

Ahora permítame hacerle una pregunta:

¿Por qué no lo tiene todavía?

¿Por qué no tiene un cuerpo más delgado, o más dinero, o cualquier cosa que quiere?

¿Bien?

Ahora permítame decirle algo horrible:

La culpa no es de la economía, ni de sus padres, su cónyuge, sus vecinos, su alcalde, el presidente o de cualquier cosa fuera de usted.

Hay sólo una respuesta a mi pregunta de, *¿Por qué no tiene lo que quiere todavía?*

Le diré el por qué en los próximos minutos.

¿Se ha preguntado por qué tantas personas tienen tantos problemas en la vida para conseguir lo que verdaderamente desean?

¿Ha considerado que podría haber una manera más fácil de vivir?

¿Ha sentido alguna vez que la vida simplemente es demasiado difícil?

La mayoría de nosotros hemos tenido, alguna vez, un sentimiento de que la vida es verdaderamente un dolor. Y la verdad liberadora es que la vida no tiene que ser así.

¿Cuál es el secreto para vivir una vida llena de alegría?

¿Cuál es el secreto para crear más dinero ahora?

¿Y cuál es la respuesta de por qué no ha logrado sus metas todavía?

Está en su propia mente.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

No, no en sus pensamientos. No en su mente consciente. El obstáculo es más profundo. Está donde raramente mira. Está en su subconsciente.

Para abreviar, si hay algo que está tratando de alcanzar –nómbrelo– y no lo está logrando, existe la posibilidad de que su inconsciente tenga algunas intenciones contradictorias para usted.

Dicho otra manera, es algo que usted quiere pero su inconsciente no.

Si es una persona típica, constantemente se está dando instrucciones contradictorias –como "Yo quiero perder peso" y "yo quiero ese pedazo delicioso de pastel."

¿Hay algo más contradictorio que eso?

Esas dos instrucciones van en direcciones diferentes. Después de años de total frustración y mensajes contradictorios, **su inconsciente se rinde y empieza a desatender lo que conscientemente desea.**

En otros términos, es usted mismo quien cancela sus propias peticiones. Dice, "yo quiero dinero", y luego dice (o piensa), "no lo merezco" o "el dinero nunca viene a mí" o alguna otra creencia limitante similar.

Como resultado, ¡normalmente no consigue lo que desea!

Pero le tengo buenas noticias.

Todo esto está a punto de llegar a su fin. Está a punto de **aprender dos simples procesos de tres-pasos** que van a poner fin al auto-sabotaje mental que ha estado deteniéndolo. Ahora, finalmente, podrá mostrarle exactamente a su mente inconsciente cómo permitirle lograr eso que conscientemente quiere o necesita.

Dije "simple", pero eso no significa "fácil." No pasará automáticamente, sólo por sostener estas páginas en su mano o con pensamientos bonitos. No hay nada mágico o de abracadabra. Pero si hay un método. Y puede llamarse mágico.

Tendrá que leer, entender, y usar las ideas de este libro. Sin embargo, simplemente piense en todo el tiempo y energía que ya ha gastado en actividades que no funcionaron. Y ahora piense en todo el tiempo y energía que liberará en el futuro sabiendo trabajar ¡a la máxima eficiencia!

Relájese. ¡Está a punto de aprender a hacer que todos sus sueños se hagan realidad –¡Al fin!

Una Introducción a la Transposición Cibernética (CYBERNETIC TRANSPOSITION)

Antes de que pueda revelarle los dos procesos que le traerán todos tus sueños, debo explicarte el término ***Transposición Cibernética***.

Transposición Cibernética es una técnica que desarrollé y perfeccioné, y por el que muchas compañías me pagaron \$25,000 por día para enseñarla a sus empleados.

(Consiguió una verdadera ganga con este libro. ¡Se ahorró, al menos, \$24,900!)

¿Por qué las compañías me pagaron tanto, para enseñar este método?

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Puede ser porque no existe otra técnica más poderosa y eficaz desarrollada para el logro personal.

Y el logro del que los gerentes corporativos se preocupan es, por supuesto, del incremento de la habilidad individual de generar más ganancia. – En resumen: Ganar más dinero rápidamente.

Así que ¿y cómo funciona?

Lo que la *Transposición Cibernética* hace es autorizar a su mente para que use un éxito que ya ha experimentado - cualquiera que sea ese éxito – y lo "transponga" (o transforme) para que se constituya en una base sólida para provocar un éxito en otra área.

¿Qué significa eso?

Si ha tenido éxito cultivando un huerto o un jardín, o jugando al golf, o construyendo una casa, o aprendiendo a manejar un automóvil, o algo más – cualquier cosa que pueda entender como un éxito en esa sola área (no necesita ser un éxito de calidad mundial, ni un éxito aplastante, sino meramente un éxito en lo absoluto) – entonces puede tener el éxito en otra área.

Extremadamente exitoso, si quiere.

Por lo que se refiere al dinero, piense en lo que esto puede significar para usted.

¿Cuánto dinero quiere? ¿Para cuándo lo desea?

¿Qué pasaría si pudiera “programarse”, usando algún éxito pasado que haya tenido y "posea" como válido (en su propia mente) como la única condición que necesita para conseguir ese dinero– legal y éticamente y en una manera que no lo dañe, ni a usted, ni a nadie más?

¡Piense en esto!

Significa que no necesita más instrucción.... o más experiencia... o relaciones personales... o haber nacido en una familia rica... o cualquier otra condición previa que puede haber pensado que necesitaba para poder tener dinero.

Todo lo que necesita es tener un éxito anterior que reconozca en su propia mente como un éxito.

¡Eso es todo!

Asombroso. ¿Verdad?

Ningún otro libro, autor o método le mostrará cómo hacerlo –y nadie más lo ha hecho con pruebas rigurosas dónde el 81% del grupo de ensayo, que era de **50,000 personas**, lograron rápidamente una meta aparentemente imposible en su primer intento - y en el caso de empresarios, la proporción de éxito fue cercana al **100%**.

Otra cosa:

Otra razón por la que la *Transposición Cibernética* funciona dónde otros métodos fallan es porque **permite armonizar todas las partes del cerebro**, una técnica que yo mismo perfeccioné.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

La armonización total del cerebro se consigue tomando en cuenta sus cuatro partes principales:

- * El cerebro izquierdo (palabras, lógica)
- * El cerebro derecho (modelos, símbolos)
- * El cerebro medio (emociones)
- * Y el tallo cerebral (estímulo físico)

... y obteniendo una sincronización entre sí.

¿Lo puede ver? Ese es el conflicto. La falta de armonía, las distintas agendas que cada una de estas cuatro partes del cerebro tiene, y que compiten entre sí, es lo que le impide lograr sus metas. Ningún otro sistema consigue, sistemática y eficazmente, **que todas estas cuatro partes del cerebro se encaminen en una misma dirección y trabajen la misma agenda.**

La TRANSPOSICIÓN CIBERNÉTICA lo hace.

Y le puede traer resultados que lo pueden dejar sin aliento.

Una Definición Funcional de la Magia.

Definí la *Transposición Cibernética* como:

Ponerse conscientemente “a cargo,” para crear, eficazmente, la comunicación entre sus mentes conscientes e inconscientes, transponiendo los éxitos de cualquier parte de su vida a otras donde también quiere producir éxito, resolviendo los patrones inconscientes de auto-sabotaje, transformándolos en hábitos que lo apoyen, y creando una eficaz comunicación con la parte de usted que sabe lo que es correcto. Todo de manera consciente.

¿De dónde saqué las dos palabras que conforman el término?

Las cibernética es un término creado por el increíblemente inteligente Norbert Wiener, que desarrolló la disciplina y a quién yo veía vagando por los vestíbulos del MIT. Cibernética deriva de la palabra griega para *steersman* o “persona que está al mando”.

En un sentido muy real, nuestra mente inconsciente actúa como una poderosa computadora paralela conformada por aproximadamente 100 mil millones de computadoras diminutas llamadas neuronas. Normalmente, nuestra mente consciente es bastante más irrelevante que el funcionamiento de nuestro inconsciente.

Estaré enseñándole cómo cambiar eso, para traer a su mente consciente de vuelta, a fin de que se transforme, en cierto sentido, en el *steersman*.

Así que la primera parte de la definición estará ayudando a que las personas sean más humanas en lugar de estar actuando como máquinas que operan casi totalmente inconscientemente, fuera del mando consciente.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

La *transposición* se define como el proceso de intercambiar. En nuestro caso, estamos tomando el recuerdo de un éxito en un aspecto de la vida, o en el mismo aspecto pero en un momento diferente del tiempo, y transponiéndolo para crear el éxito en un diferente aspecto y/o tiempo.

Ahora que le he presentado el nombre del proceso, sigamos adelante para descubrir cómo usarlo para manifestar sus más grandes sueños.

¿Listo?

¿Cómo Evaluaría lo que ha Leído hasta Ahora?

¿Cómo calificaría su interés hasta ahora en este nuevo método?

Para mantener a su consciente e inconsciente en la misma página, voy a preguntarle de vez en cuando que compruebe sus sentimientos intuitivos en un escala del "1 a 10".

Esto le ayudará a salir de lo común, de las millones de personas con pobre comunicación interna. Cuando mejora, marcadamente, su habilidad de decirle a su mente inconsciente lo que realmente quiere, ésta le va a responder ávidamente. No más suposiciones ni azar. Le dará una asignación y ésta irá a trabajar al instante para usted.

¡Simplemente imagine todo el dinero que estará ganando en breve!

Cuando aprenda este proceso, su inconsciente estará experimentando. Cada vez que él intente algo, el trabajo de su mente consciente será hacerle saber qué tan bien encaja eso con lo que usted quiere. Si el resultado del análisis no es bueno, entonces probará algo más. Finalmente, a través de ensayo y error, conseguirá que las dos mentes trabajen conjuntamente para que usted obtenga lo que quiere.

Esto se parecerá bastante al piloto automático de su último vuelo. No importa hacia donde esté volando, ese piloto estará fuera de curso algunas veces— algunas intencionalmente, como para evitar mal tiempo – pero después siempre lo retomará para llevarlo a donde usted quiere ir.

Su consciente e inconsciente trabajarán de manera similar. Le explicaré como hacerlo a través de este libro.

Se estará preguntando, ¿qué va a estar midiendo en una escala del "1 al 10"?

- **Deseable** – un "1" significa "totalmente indeseable, lo peor que hay" y un "10" equivale a "totalmente deseable, no lo cambiaría por todo té de la China – esto es perfecto para mí."
- **Dificultad** –un "1" significa "casi automático" y un "10" equivale a "casi imposible basado en la lógica y la experiencia."

Ahora mismo, ¿cómo evaluaría su deseo de saber sobre los *tres pasos para obtener más dinero rápidamente* que estoy a punto de enseñarle?

¿Es para usted un "10" – que significa "totalmente deseable? ¿- O es más bajo?

Si no lo ve ahora mismo como un 10, entonces quizás tiene una creencia o dos de que "Esto es imposible para mí" o "Esto no puede funcionar para mí".

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cualquier cosa que sienta, está bien. No importa lo que piense en este instante, cuando termine este libro, va a saber exactamente como usar los poderes de su propia mente para *¡conseguir mucho dinero para cualquier cosa - de manera rápida!*

¿Interesado?

Cualquier Cosa es Posible

Aquí hay una breve e inspiradora historia, para darle una pista de lo que es posible lograr con los métodos que estará aprendiendo en este libro...

Sam era un programador con experiencia que había perdido su trabajo cuando su empresa hizo reducción de personal después de que fue comprada. Mientras estuvo sin trabajo, se dedicó a mejorar sus habilidades pero se fue desesperando en la medida en que sus ahorros se iban terminando. A pesar de enviar su Curriculum Vitae a muchas partes, no había ningún trabajo a la vista.

*Usando la técnica de **Transposición Cibernética Básica en Tres-pasos**, Sam definió el objetivo de conseguir un trabajo estimulante con un incremento del 10 por ciento en el sueldo. Después de practicar durante unas pocas semanas, Sam se puso a hablar con su instructor en un curso de programación que estaba tomando. La conversación continuó después de la clase y condujo a la solicitud del Curriculum de Sam por parte del instructor. Dos semanas después, Sam fue contratado por la empresa de su instructor. Estaban tan ávidos por alguien con sus habilidades que le hicieron una oferta que incluyó un sueldo de un 12 por ciento superior al de su trabajo anterior.*

En este punto, usted podría empezar a considerar lo que quiere tener, hacer, o ser.

Este objetivo lo refinará a medida que lea este material, pero ¿por qué no empieza a soñar ahora mismo?

¿Qué quiere, de cualquier manera?

Aquí hay otra historia para empezar a hacer que sus deseos comiencen a saltar....

Mary decidió formar su propia empresa de entrenamiento. Usando la técnica de Transposición Cibernética - en sólo 8 días - ella consiguió un contrato de \$20,000.

¿Cuánto quiere, de todas formas?

Y ¿para qué lo quiere?

Aquí hay otra breve historia...

John trabajó como gerente de una compañía de autobuses. A pesar del deseo de la administración de evitar los aumentos, decidió que quería un 15% de incremento en su sueldo. Así que hizo la técnica de Transposición Cibernética Básica y, sin planearlo, caminó a la oficina de su gerente. Salió, exactamente, con el aumento que quería conseguir.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Bien, ¿Qué es lo que quiere?

Tres Pasos para obtener Más Dinero en Efectivo.

Está a punto de aprender cómo un *proceso de tres pasos*, suficientemente ensayado y probado, puede transformar su mundo y le traerá todas las riquezas que había imaginado alguna vez.

He comprobado que este método funciona probándolo en 50,000 personas. Ahora va a comprobar que funcionará para usted.

Primero, permítame presentarle los *tres pasos básicos*:

1. **Crear un Blanco u Objetivo que defina lo que quiere**, uno que entienda claramente con todos los aspectos de su mente subconsciente.

Piense en un blanco de arquería, con sus círculos concéntricos encerrando a un pequeño círculo central rojo. Su mente inconsciente necesita algo tan claro como ese círculo, un blanco que indique exactamente lo que quiere.

2. **Priorizar su Objetivo** – Enmárquelo para que permanezca enfocado inconscientemente en él mientras sigue con sus actividades normales.

Imagine una muchedumbre, todos vistiendo de gris. Ahora imagine que uno de ellos sostiene su blanco con el centro rojo luminoso. Posiblemente lo que capturará su atención sea ese blanco, y eso será lo que le pase a su mente inconsciente cuando priorice apropiadamente su objetivo.

3. **Resolver cualquier auto sabotaje del subconsciente** que sea contraproducente y que pueda evitar que logre su objetivo.

Sus hábitos inconscientes gobiernan todo lo que hace normalmente en una situación y la manera más eficaz de pasar por la vida es hacer muchas cosas de manera automática –excepto cuando esos hábitos automáticos entran en conflicto. En otros términos, la mayoría de las personas tienen mecanismos inconscientes que sabotean su deseo de pegar en el blanco. Cuando logra aclararlos, será libre de acertar sin que nada se interponga.

Piense en manejar un automóvil...

La mayoría de lo que hace requiere una atención consciente pequeña. Atiende al tráfico, a lo que está en la radio, al tiempo, etc. Y no presta mucha atención a las numerosas correcciones menores, evaluando la distancia de los automóviles a su derecha, o a la izquierda, frenando para ajustarse al automóvil que está delante, etc...

Ahora, recuerde como fue cuando aprendió a manejar por primera vez. Cada cosa requirió de una decisión consciente. ¿Recuerda cuan agotador fue? ¿Se acuerda del sudor en las palmas de sus manos? ¿No contenía su respiración?

La diferencia es que ahora, a través de la repetición, ha creado modelos de hábitos inconscientes que operan automáticamente, mientras hace las cosas mucho más fáciles. Esos modelos de hábito inconscientes

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

persisten, aparentemente para siempre. Es por eso que nosotros decimos, "Nunca se olvida cómo montar una bicicleta." Nunca va a olvidarse de cómo manejar un automóvil, ¿Cierto?

Pero manejar un automóvil es un ejemplo simple. Y usted ya lo ha logrado, probablemente.

Pero ¿qué pasa con las cosas que desea? – como tener más dinero– ¿Por qué todavía no lo consigue?

¿Qué le impide lograr esa meta?

Algunos de sus persistentes modelos de hábito inconscientes, no trabajan a su favor, sino que le pueden bloquear automáticamente para evitar que consiga lo que quiere. Ellos están operando incluso ahora mismo, probablemente, evitando que pueda conseguir más dinero (o cualquier otro objetivo).

Por ejemplo, un infante aprende a llorar cuando tiene hambre. Llorar es eficaz para un bebé. Llorar, y alguien viene a buscarlo muy rápidamente y satisface sus necesidades. Pero esta respuesta automática pierde su efectividad cuando crecemos. Piense en alguien que ha visto en su vida comercial. Ellos se frustran porque no están consiguiendo lo que quieren. Gritan, hasta ponerse con la cara roja, quizá hasta eleven sus brazos o golpeen una mesa...

Igual que un pequeño cuando está frustrado.

¿Por qué? Porque el modelo del hábito inconsciente que aprendieron cuando bebé está aun trabajando – pero ahora está funcionando en su contra.

Para que tenga éxito en las cosas que parecen imposibles, aquellos modelos inconscientes inapropiados tienen que ser cambiados en nuevos hábitos que refuercen su habilidad de conseguir lo que quiere.

Llamo a ese proceso “resolver los modelos de hábitos inconscientes” - Aclarar el inconsciente de cualquier cosa que le impida lograr su objetivo. Este es el tercer paso en este proceso mágico. Es divertido. Y es, así mismo, muy poderoso.

Ahí los tiene.

Ésos son los pasos básicos de lo que llamo "El Logro Básico en Tres Pasos."

Es una de las dos técnicas poderosas de la Transposición Cibernética.

¡Y pensó que esto iba a ser duro!

El Resumen rápido - Los Tres Pasos

Simplemente para estar seguro de que estamos en la misma línea, repasemos todo lo que ha aprendido en el Proceso de “Logro Básico en Tres Pasos de la Transposición Cibernética”.

- 1. Crear un Blanco u Objetivo** definiendo lo que quiere, que sea claramente entendido por todos los aspectos principales de su mente inconsciente.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

2. **Priorizar su objetivo** para que permanezca enfocado en él mientras sigue adelante con sus actividades normales.
3. **Resolver cualquier modelo de hábito inconsciente** que normalmente evitaría que logre su objetivo.

¿Qué Habilidades Necesitará para la Técnica del Logro Básico en Tres Pasos?

Estará preguntándose lo que va a tener que condensar para hacer que todos sus sueños se hagan realidad.

Bien, no mucho.

Realmente, son habilidades muy familiares que ya aprendió en la escuela:

1. Leer
2. Escribir
3. Revisar

También se incluyen otras dos muy importantes que las ha aprendido viviendo:

4. Separar las cosas en agrupaciones lógicas
5. Ser consciente de si la percepción que tiene de las cosas, las hace correctas o no para usted.

¡Eso es TODO!

Una Última Cosa -

No tiene que creer que esto va a funcionar.

Probablemente tiene sus dudas. Quiere levantar una tonelada de dinero rápido pero le resulta muy sospechoso que este método trabaje para usted.

Bien, he enseñado en mi seminario a 50,000 personas. Incluso los que no creyeron, hicieron el trabajo y consiguieron resultados.

La verdad es esta:

1. *Si tiene una meta o un blanco modesto, puede usar **los tres pasos Básicos**, de los que hemos estado hablando, para lograrlo.*
2. *Si tiene lo que siente que es como un deseo "imposible", puede usar el proceso de **Super Logro** para conseguirlo.*

¡De cualquier modo, sus resultados simplemente están esperando por usted.

Debería estar en un "10" en el deseo de saber todo sobre *Transposición Cibernética* ¡Ahora mismo!

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Capítulo Dos. El Logro Básico Paso 1: Cómo Definir su Primer Objetivo o Blanco

"Mi meta es ser rico para fin de año."

"Mi meta es conseguir más dinero ¡Rápidamente!"

"Mi meta es hacer que Donald Trump me deba dinero."

Estas podrían llamarse metas, pero las probabilidades de que la persona que las dice, nunca las logre, son altas.

¿Por qué?

Porque simplemente no son buenos blancos.

La mayoría de las personas establecen una meta, la declaran su blanco, y entonces se extrañan de por qué no lo aciertan.

¿Por qué?

Bien, nadie les ha explicado en la vida cómo realmente funcionan los modelos internos de la mente humana como voy a hacerlo en este capítulo.

Puede ver que, en el pasado, cuando declaró un deseo e intentó lograrlo, **nunca supo sobre esas otras partes tuyas que podían tener otros deseos.**

Pero ahora se las estoy presentando...

Los próximos tres capítulos le enseñarán cómo usar el *Proceso del Logro Básico de la Transposición Cibernética* para lograr cualquier meta o deseo desafiante (pero no imposible) que pueda tener.

(Aprenderá más tarde el *Proceso del Super Logro* para los deseos "imposibles")

En este capítulo, identificará su objetivo, o lo que quiera lograr. Entonces queremos que trabaje para que lo convierta en un Blanco, en el que todas las partes principales de su mente consciente e inconsciente estén de acuerdo y apoyen.

Crear su objetivo es simplemente el primer paso en el *Proceso de Logro Básico en Tres Pasos de la Transposición Cibernética*. Hay dos pasos más que veremos en los próximos dos capítulos.

Cuando ponga los tres pasos juntos, su Blanco se volverá atractivo e irresistible. En efecto, encontrará que todas las porciones de su mente trabajarán unidas para llevarlo ineludiblemente ¡Hacia su objetivo de Logro Básico!

¿Está listo?

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cómo Definir Su Objetivo o Blanco

¿Por qué tiene partes internas que pueden no querer la misma meta que dice desear?

En otros términos, ¿por qué usted mismo a veces sabotea sus propios y mejores esfuerzos?

¿Por qué el dinero lo sigue evadiendo, de todas maneras?

Se lo explicaré. Esto es algo que virtualmente nadie ha entendido alguna vez.

Las actividades de su cerebro están divididas en cuatro sistemas diferentes, donde cada uno involucra a una parte principal del cerebro. Normalmente estas partes están tirando en direcciones diferentes porque cada una de ellas habla un idioma diferente:

- El lado derecho del cerebro es fluido en modelos de arreglo, ritmo, y sonido.
- El lenguaje del cerebro izquierdo está hecho de palabras y lógica.
- El cerebro medio se comunica con emociones.
- El lenguaje del tallo cerebral consiste de estímulo físico y respuestas.

Su "sección del ritmo", la parte del cerebro que "habla" el idioma de modelos, ritmo, y sonido, es popularmente conocido como el lado derecho del cerebro.

El "cerebro de las palabras y la lógica" a veces se le llama cerebro izquierdo.

La sección emocionalmente fluida es el cerebro del medio.

Y la parte que responde al estímulo físico es el tallo cerebral.

Probablemente las ha experimentado algunas veces trabajando juntas en armonía y, a veces, en conflicto, batallando e incluso saboteándose unas a las otras.

Por qué las Frustraciones en las Dietas

Este ejemplo le debe ser muy familiar:

Suponga que decide ponerse a régimen y escribe una resolución (*palabras y lógica*).

Y cuando llega a la mesa a cenar, agarra inconscientemente un fresco y calentito panecillo y le da un mordisco antes de comprender que con eso retardará alcanzar su meta de adelgazar (el *estímulo físico*: estar sentado para cenar - y la *respuesta*: comer un panecillo).

Quizás esto le perturbe, mientras murmura alguna obscenidad (*emociones*) y, en respuesta, resuelve mantener su dieta (*palabras y lógica* de nuevo).

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Rechaza las patatas y salsa (*palabras y lógica*) y se siente bien (*emociones*).

Pero muy pronto, parece que algo está faltando (sus *modelos* se están violando).

¿La carne sin las patatas? Piensa (*palabras y lógica*), ¿Dónde están las patatas? “Las patatas van con la carne” (el *modelo*).

¿Tiene una percepción de lo que está pasando? ¿Se da cuenta de las contradicciones internas?

¡Ninguna dieta maravillosa trabaja!

Relájese. Puede ser de otra manera.

¿Por qué el Dinero lo Evade?

Pero la dieta no es lo único en donde esta desarmonía interna tiene lugar...

*Annie es una persona notablemente competente - excepto para hacer dinero. Ella era una de las alumnas más destacadas de su clase, tanto en la escuela de derecho, como en el MBA. Pero siempre que empieza a acercarse al éxito con el dinero, sus **modelos inconscientes la bloquean**.*

Al mirarla, era ver como si ella fuese un pedazo de metal atraído por un imán. Pero, sin importar en que punto se encontrara, justo antes de conseguir una gran ganancia, ella se aparta como si fuese atraída por otro imán que la saca de curso.

Este es su modelo de hábito inconsciente contraproducente en acción.

Por otro lado, ella gasta dinero como si tuviera todo el dinero que podría ganar si estuviera inconscientemente alineada.

O considere esto...

¿Ha visto alguna vez a alguien torpedeándose a si mismo durante una entrevista para un trabajo o cuando pide un aumento?

De algún modo ellos dicen o hacen, exactamente, las cosas incorrectas que le aseguran, absolutamente, que fallarán.

Claro que ellos no quisieron o planearon fallar. Apenas corrieron en un ejemplo poderoso de desarmonía inconsciente, un modelo de hábito contraproducente que chocaba totalmente con lo que ellos querían conscientemente.

¿Está empezando a ver el cuadro aquí?

A menos que todas sus partes estén alineadas para conseguir lo que quiere, logrará sabotear sus esfuerzos, de alguna manera, en la mayoría de los casos.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Culpará a la sociedad, o a sus padres, o a su esposa, o a cualquiera, pero ¡El real culpable está en usted!

ADVERTENCIA: A menos que pueda persuadir a todas las cuatro partes de su cerebro para que sigan su meta, ¡probablemente no lo logrará! Y siempre que no logre su meta, se establece y refuerza un modelo. Se llama *intentar y fallar*, una experiencia familiar para la mayoría de las personas.

Cuando sus cuatro sistemas del cerebro no están en armonía, están como los “*Keystone Cops*” (comedia de un grupo de policías incompetentes), cada uno corriendo en direcciones diferentes.

Sin embargo, cuando los cuatro sistemas del cerebro trabajan en armonía, funcionan como el equipo “*San Francisco 49ers*” ganando el *Super Tazón* (“*Super Bowl*”).

El “*Proceso Básico en Tres Pasos de la Transposición Cibernética*” armonizará estas cuatro partes de su cerebro para que pueda lograr más fácilmente las cosas modestamente desafiantes que quiere.

El “*Proceso de Super Logro en Tres Pasos de la Transposición Cibernética*” armonizará estas cuatro partes de su cerebro a una eficacia aún mayor, ayudándole a lograr objetivos aparentemente imposibles.

En otros términos, está a punto de conseguir que todas las partes de su equipo trabajen juntas para ayudarle a lograr el objetivo que desea.

De nuevo, según vaya leyendo estas palabras, empiece a pensar en su deseo por tener más dinero. Esto ayudará a plantear cualquier objeción que tenga para lograrlo - Objeciones que disolverá en cuanto termine de leer este libro.

¿Está pensando en sus metas de dinero? Este sería un buen lugar para empezar.

Cómo Alinearse Mentalmente

Va a estar encantado de ver cuan fácil es conseguir que las diferentes partes de su mente trabajen unidas.

La manera más efectiva de armonizar las diferentes partes de su mente es empezar con recordar una experiencia y volver a escribirla como exactamente la desea.

En otros términos, sueñe despierto y vuelva a escribir un cuadro perfecto.

Permítame explicarme:

Sus recuerdos ya existen en los cuatro idiomas en que su cerebro "habla". Cuando modifique lo que tiene en su memoria para que todo en lo que piensa: las palabras y lógica, ritmo y patrones sonoros, respuestas emocionales, y comportamiento físico, le parezca simplemente correcto, entonces trae armonía a sus mentes consciente e inconsciente y las alinea para apoyar lo que sea que esté imaginando. Usted realinea sus energías.

Por ejemplo, estoy recordando mis mayores ventas mensuales...

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Estoy sentado en mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y el tibio sol, y mirando el informe de la transferencia bancaria que muestra que he recibido un pago de \$170,000.

Estoy reflexionando en el hecho de que trabajé sólo cinco días para ganar tanto, pero también que tuve tres días duros de viaje, durante uno de los cuales mi espalda comenzó a molestarme terriblemente.

El dolor se puso tan terrible que tuve que tomar una silla de ruedas para salir del avión, y un doctor me estaba esperando en el hotel.

Él quiso operarme de inmediato, pero me negué, así que me dio una medicina para calmar el dolor.

A pesar del dolor, pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados excelentes. Sin embargo, fue un triunfo de la voluntad. Realmente estaba en agonía. No podía acostarme ni siquiera para dormir. Una semana después, todavía estoy sintiendo el dolor.

Francamente, en ese momento, habría cambiado el dinero por el alivio del dolor.

Note las palabras y lógica, patrones, emociones, y estímulo físico y respuestas en el pasaje precedente. Cada frase contiene uno o más de estos idiomas.

Sin embargo, el dolor, la falta de sueño, y mi buena voluntad para transar \$170,000 por la ausencia del dolor son **señales de conflicto**, indicando que carezco de armonía en esa experiencia que estoy recordando.

Si no resuelvo esos conflictos, probablemente sabotearé mis esfuerzos por alcanzar cualquier meta que se le relacione.

Si esta hubiese sido su experiencia, ¿Cómo habría calificado su condición de **deseable** en una escala intuitiva del 1 al 10, donde 10 equivale a ser “**absolutamente deseable**”?

Para mí, fue simplemente un "2"

Así que si voy a construir algo positivo, el sueño ideal de estos eventos. Tendré que eliminar algunas cosas y agregar otras.

Para abreviar, tendré que volver a escribir el pasado.

Mire abajo cómo lo hice. He agregado y quitado algunas cosas. (Las adiciones se indicarán en **negrita**, las sustracciones se han tachado.)

Estoy sentado en mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y el tibio sol, y mirando el informe de la transferencia bancaria que muestra que he recibido un pago de \$170,000.

~~*Estoy reflexionando en el hecho de que trabajé sólo cinco días para ganar tanto, pero también que tuve tres días duros de viaje, durante uno de los cuales mi espalda comenzó a molestarme terriblemente.*~~

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

~~El dolor se puso tan terrible que tuve que tomar una silla de ruedas para salir del avión, y un doctor me estaba esperando en el hotel.~~

~~Él quiso operarme de inmediato, pero me negué, así que me dio una medicina para calmar el dolor.~~

~~A pesar del dolor, pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados excelentes. Sin embargo, fue un triunfo de la voluntad. Realmente estaba en agonía. No podía acostarme ni siquiera para dormir. Una semana después, todavía estoy sintiendo el dolor.~~

~~Francamente, en ese momento, habría cambiado el dinero por el alivio del dolor.~~

Ahora que estoy en casa, siento, realmente, mucho gusto de estar con mis hijos y relajarme. Me siento estupendamente y muy satisfecho con mi desempeño.

Esto me parece mucho mejor. De hecho, parece simplemente correcto. Así que le daré un "10" en la escala de "deseable".

Este "10" indica que todas mis cuatro partes inconscientes del cerebro están trabajando en armonía. Eso es lo que yo quiero.

¿Cambié algo en mi verdadero pasado modificando el recuerdo? Claro que no.

Pero si quiero decirle a mi inconsciente lo que quiero en el futuro, ¿obtendré mejores resultados con la remembranza original o con mi escena imaginaria modificada?

Obviamente, **con la modificada.**

En el "**Logro Básico en Tres Pasos de la Transposición Cibernética**", usted usa un recuerdo modificado perfecto como una **instrucción** a su inconsciente, mostrándole claramente a donde quiere ir.

Cuando todas las cuatro partes de su cerebro están en armonía y enfocadas en su Blanco, usted está siendo dirigido directamente al logro. Es similar a poner el *piloto automático* en un avión. Asumiendo que los sistemas de mando del avión le prestan atención al piloto automático y que no hay ninguna montaña en el camino, el piloto automático lo llevará directo al destino a donde intenta llegar.

(En el Capítulo Tres aprenderá a asegurarse de que su inconsciente le preste atención a su Objetivo priorizándolo. En el Capítulo Cuatro, aprenderá a volar por encima de las montañas (**las señales de conflicto**) que podrían bloquearle para evitar que logre su objetivo).

¡De cualquier manera que lo mire, ni las montañas lo van detener!

El "Truco" para Definir Su Objetivo de Logro Básico

De acuerdo, sé que está ávido de introducirse en el Paso 1, pero voy a pedirle que sea paciente por unos pocos minutos más. Necesito presentarle la técnica que va a lograr que consiga lo que quiere.

Este truco es una parte indispensable del proceso.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Lo que hice fue simplemente crear lo que llamo una *Metastory*. Se empieza con una experiencia relevante que ya ha tenido pero que no es un 100% maravillosa. Luego la modifica conscientemente para transformarla en un cuadro perfecto, una experiencia imaginaria que usa para mostrarle a su inconsciente lo que quiere.

Eso es una *Metastory*.

Permítame explicarle lo que quiero decir:

Piense en un momento de su vida en que recibió dinero.

¿Consiguió la imagen?

¿Ahora, fue esa experiencia un 100% perfecta para usted? ¿Sucedió algo alrededor de ella que pudiera llamar negativo?

Bien. (Sí, dije bien. Cualquier cosa que recuerde será un material útil. Todo es bueno.)

Ahora tome esa experiencia y vuélvala a escribir para que no exista la parte negativa. Como hice con mi propia experiencia, la re-escribí en lo que yo llamo una *Metastory* - Una versión perfecta de lo que realmente pasó.

Dado que su inconsciente no puede hacer la diferencia entre un hecho real o un evento imaginario, él grabará lo que simplemente escribió como real.

Después de todo ¿Qué sabe él? Él le hace retorcerse o gritar en una película dónde sabe que nada "realmente" está pasando o hace que se levante con sudor frío debido a una pesadilla -qué no era "¡real!"

Las *Metastories* son una manera divertida y poderosa de volver a escribir su pasado y darle a su mente nuevas instrucciones. Su mente tiene ahora un recuerdo agradable alrededor del dinero.

Cuando prioriza una *Metastory*, la convierte en un Blanco al que su inconsciente intentará dirigirse. (Pero conseguiremos eso después.)

En el ejemplo que di de modificar mi recuerdo original para llevarlo a una *Metastory* "10", yo estaba armonizando, automáticamente, las cuatro partes de mis mentes consciente e inconsciente.

Al hacerlo, estaba convirtiendo la energía de conflicto en cooperación productiva inconsciente, que clara y eficazmente diera en el blanco de lo que quería lograr conscientemente.

Para abreviar, conseguí "que todos mis patos estuvieran en una fila".

Esto quedará más claro en unos momentos...

Cómo crear una *Metastory* que sea un Blanco.

Asumamos que ya ha sabe lo que quiere.

Ha definido su objetivo y ha seleccionado su blanco. Entonces crea una *Metastory* que consiga que todas las cuatro partes de su mente trabajen en armonía con su objetivo.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Aquí hay un ejemplo de mi vida, uno que surgió de la experiencia que describí antes:

Me gustaría tener las ventas mensuales más grandes de toda mi vida.

Prosiga y ahora escriba un objetivo que sea suyo, para que pueda seguir junto conmigo.

1. A medida que piense en su objetivo, note todo lo que le viene a la mente y apúntelo.

Por ejemplo, cuando pensé en mi objetivo, lo recordé estando en mi escritorio, reflexionando sobre mi mayor ingreso mensual a la fecha. Así que lo escribí:

Estoy en mi escritorio, reflexionando sobre el mayor ingreso mensual que he tenido hasta la fecha.

Cuando se enfoca en lo que quiere, una cosa similar pasará.

Mientras continúa enfocándose en su objetivo, sus recuerdos se ampliarán. Manténgase escribiendo todas las sensaciones adicionales, los pensamientos, y recuerdos que le vengan a la mente.

Por ejemplo, lo que vino a mi mente cuando pensé en que “me gustaría tener las ventas mensuales más grandes de toda mi vida” fue el recuerdo y los pensamientos que parcialmente describí antes:

Estoy sentado en mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y el tibio sol, y mirando el informe de la transferencia bancaria que muestra que he recibido un pago de \$170,000.

Estoy reflexionando en el hecho de que trabajé sólo cinco días para ganar tanto, pero también que tuve tres días duros de viaje, durante uno de los cuales mi espalda comenzó a molestarme terriblemente.

A pesar del dolor, pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados excelentes. Sin embargo, fue un triunfo de la voluntad. Francamente, en ese momento, habría cambiado el dinero por el alivio del dolor

2. Califique la perfección de su memoria “ideal”, usando la escala de “**Deseable**” del 1 al 10”, donde “10” significa que “es tan maravilloso, que no lo cambiaría por un millón de dólares” y “1” equivale a “es tan horrible que no quiero ni pensar siquiera en eso.”

Por ejemplo, me dije: “*Me gusta el dinero que gané, pero no me gusta recordar el dolor. Así que le daré una puntuación de “2” El dolor era tan intenso, que me estremezco cuando lo recuerdo*”.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

3. Si califica a su Metastory **por debajo de "10"**, en cuanto a lo **deseable** que es, ponga a su imaginación a trabajar y producir una versión imaginaria de "perfecto 10" para la misma escena.

Para hacerlo, primero determine lo que realmente le está molestando en su recuerdo. ¡Entonces cámbielo! Empiece encerrando en un círculo o subrayando las palabras o frases que describen las cosas negativas de su experiencia, ya que ello dispara **signos de conflicto**.

Por ejemplo, he subrayado lo que realmente me molesta de la experiencia que describí anteriormente.

Estoy sentado en mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y el tibio sol, y mirando el informe de la transferencia bancaria que muestra que he recibido un pago de \$170,000.

Estoy reflexionando en el hecho de que trabajé sólo cinco días para ganar tanto, pero también que tuve tres días duros de viaje, durante uno de los cuales mi espalda comenzó a molestarme terriblemente.

A pesar del dolor, pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados excelentes. Sin embargo, fue un triunfo de la voluntad. Francamente, en ese momento, habría cambiado el dinero por el alivio del dolor

Ahora, **cambie cada una de las palabras o frases marcadas hasta que las señales de conflicto desaparezcan.**

Use la habilidad popularmente conocida como "percepción retrospectiva." (Todos somos expertos en eso). Para abreviar, vuelva a escribir su pasado.

Por ejemplo, voy modificando las partes subrayadas hasta que me guste realmente el resultado. Estoy agregando y quitando partes. Las nuevas palabras están en negrita y lo que he eliminado aparece tachado.

Estoy sentado en mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y el tibio sol, y mirando el informe de la transferencia bancaria que muestra que he recibido un pago de \$170,000.

*Estoy reflexionando en el hecho de que trabajé sólo cinco días para ganar tanto, **y que realmente disfruté el clima nevado de Suecia mientras lo hice.** ~~pero también que tuve tres días duros de viaje, durante uno de los cuales mi espalda comenzó a molestarme terriblemente.~~*

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Estoy realmente satisfecho conmigo mismo como se refleja en el hecho de que ~~A pesar del dolor~~, pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados excelentes. ~~Sin embargo, fue un triunfo de la voluntad. Francamente, en ese momento, habría cambiado el dinero por el alivio del dolor.~~

Estoy esperando los siete días de entrenamiento que he programado para el próximo mes y los \$225,000 que voy a ganar por ello.

4. Repita el proceso de encerrar en círculo/subrayar y volver a escribir, tantas veces como sea necesario para que haga que todo su *Objetivo* sea totalmente **deseable** y pueda calificarlo con un absoluto "10".

Por ejemplo, mientras hacía que lo anterior pareciese bastante bueno, sentía como que algo faltaba por lo que evalué esa versión como sólo de "8".

Ahora modificaré las cosas de nuevo para lograr una versión "10". (Reitero, las palabras nuevas están en **negrita** – esta vez no sustraje nada.)

Estoy sentado en mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y el tibio sol, y mirando el informe de la transferencia bancaria que muestra que he recibido un pago de \$170,000.

Estoy reflexionando en el hecho de que trabajé sólo cinco días para ganar tanto, y que realmente disfruté el clima nevoso de Suecia mientras lo hice.

Estoy realmente satisfecho conmigo mismo como se refleja en el hecho de que pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados excelentes.

También estoy muy satisfecho de que logré el objetivo que me fijé de trabajar no más de diez días al mes, dejando gran cantidad de tiempo para estar con mis hijos.

Ahora tendré otras tres semanas con ellos y me lleno de dicha y felicidad cuando lo pienso.

Y, con ello en mente, estoy esperando los siete días de entrenamiento que he programado para el próximo mes y los \$225,000 que voy a ganar por ello.

Estoy muy contento con lo que he escrito. De hecho, es definitivamente un "10" para mí, de manera que ese es mi Objetivo.

¿Cómo lo hizo usted?

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

¿Le Gustarían \$60 Millones?

Sería maravilloso recibir \$60,000,000 de repente ¿Cierto o falso?

¿Tiene idea de lo que podría sentir si de pronto consiguiera esos \$60,000,000?

¿Evaluaría esa experiencia como un “1” o como un “10” para usted? ¿Le parece real o le luce como una escena de una película, algo sacado de un libro?

Tenga cuidado de decir que es un “10”.

Los Falsos “10” son experiencias imaginarias que califica como un perfecto “10” y que parecen extremadamente maravillosas – demasiado maravillosas, de hecho.

Cuando nota realmente los sentimientos que ellas le producen, se da cuenta de que parece que no tienen mucho que ver con usted. Son demasiado fantásticas o no se siente conectado con ellas.

Por ejemplo, suponga que está ganando ahora \$60,000 por año y viene con una *Metastory* que lo pinta ganando, de repente, \$60 millones por año.

Probablemente no tenga ninguna idea real de lo que podría significar ganar \$60 millones. Es fácil que piense en las cosas positivas que tales riquezas traerían, pero probablemente nunca haya considerado los muchos males y lo que tendría que hacer para ganar \$60 millones. O cómo podría manejar esa cantidad de dinero que hizo. (Por ejemplo, en muchas loterías los ganadores terminan en la quiebra.)

En otros términos, probablemente no se conecta con la realidad de ganar \$60 millones. Tiene una sensación persistente de que algo no está bien - una señal de conflicto.

Pero si cambia su *Metastory* para duplicar o triplicar su ingreso actual, sería probablemente mucho más fácil de imaginar lo que estaría haciendo y como le gustaría que fuese su vida.

Duplicar o triplicar su ingreso probablemente sería una *Metastory* perfecta y apropiada, pero ganar \$60 millones por año probablemente no es bastante realista aún.

Si, sin embargo, realmente quiere ganar \$60 millones por año, probablemente puede llegar hasta allí en pasos más pequeños. Cada paso será sumamente ambicioso, pero será razonable. (Sin embargo, cuando mire lo que perdería cambiando su estilo de vida tan drásticamente, puede que decida que no es lo que quiere.)

¿Cómo sabe si está “en el camino” con sus deseos?

Aquí hay una pista:

Está en “tierra firme” en la misma medida que sienta intuitivamente que los elementos aparentemente imposibles que considera, son razonables y adecuados para usted.

Si un Objetivo “10” parece ser completamente perfecto para usted en este momento de su vida, no lo rechace simplemente porque nunca antes ha logrado este resultado.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Quizá, después de todo, \$60,000,000 sean apropiados para usted en este momento. No lo puedo juzgar.

Simplemente recuerde que cualquier objetivo tan desafiante como duplicar o triplicar su ingreso— o incluso mucho, mucho más — requerirá, ciertamente, de las *técnicas del Super Logro* para poder ser alcanzado.

Las buenas noticias son que la *Metastory* es el “*ladrillo básico*” de las *técnicas del Logro Básico y del Super Logro*, así que está aprendiendo una herramienta que necesitará para crear los resultados que quiere.

¡De cualquier modo, gana!

Ahora es Tiempo de Crear Su Objetivo de Logro Básico.

¿Cuán difícil piensa que será alcanzar su objetivo?

El proceso de *Logro Básico* trabaja muy bien para lograr objetivos *ligeramente* difíciles.

En una escala del 1 al 10 de *dificultad*, donde “10” significa que es “imposible, basado en la lógica y experiencia” y el “1” equivale a ser “casi automático”, estos ***no deberían exceder de un 5***.

O, si lo prefiere, piense en un problema que le gustaría resolver — algo en su vida que no parezca más difícil que un 5 en esa misma escala.

De nuevo, recuerde que el *Logro Básico en Tres Pasos de la Transposición Cibernética* trabaja con objetivos que son sólo ligeramente difíciles.

¿Preparado para crear un objetivo de *Logro Básico* ahora mismo para usted?

Empecemos:

1. Escriba su objetivo en un pedazo de papel. Este objetivo debería describir el resultado final que está buscando. Por ejemplo:

- Si quiere ganar, por lo menos, \$5,000 más este año, su objetivo sería: “Yo ganaré, por lo menos, \$5,000 más este año.”
- Si quiere conseguir un nuevo trabajo que pague 10 por ciento más que el actual, su objetivo podría ser “*Por (la fecha), yo estaré en un nuevo trabajo que paga 10 por ciento o más que mi actual empleo.*”
- Si quiere conseguir pagar a tiempo sus facturas en este mes para evitar los recargos pero parece que siempre olvida la fecha de vencimiento, su objetivo sería: “Este mes, conseguiré enviar a tiempo las facturas por correo para evitar los recargos”.

2. Responda a lo que ha escrito. Reaccione ante él. Note qué recuerdos o imágenes vienen a su mente. ¿Cuáles son sus sentimientos, ideas, reservas, entusiasmos?

3. Escriba una descripción de esos recuerdos o escenas imaginarias. Esto es similar a escribir un guión para cine o televisión. Imagínesse y describase realizando las tareas y logrando los resultados que quiere.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

- Si estalla en su mente una idea, como "*lograr este mes mi mejor ingreso de toda la vida*", imagine cómo sería eso, y escriba una descripción.
- Si está resolviendo un problema, como "*pagar mis facturas a tiempo este mes para evitar los recargos*", imagine cómo sería eso, y escriba una descripción.

4. **Verifique y esté seguro de que lo que ha descrito involucra solamente sus propias acciones.** Esto significa ser proactivo, que está haciendo una cosa específica para producir un resultado específico. Sin embargo, si ha hecho algo previamente que ha producido el resultado deseado, y ese resultado involucró las reacciones de otros, entonces ese Objetivo está bien, aún cuando su éxito depende de una conducta particular o respuesta de otras personas.

Por ejemplo, en la película *Don Juan de Marco*, a Johnnie Depp le toca hacer de un moderno-Don Juan. Él parece saber encantar a cualquier mujer.

Por consiguiente, sería bueno para este Don Juan imaginario establecer un *Objetivo de Logro Básico* que involucre el hechizar a una mujer en particular.

Cualquier cosa que él hace involucra sólo sus propias acciones y percepciones. Él claramente ya posee las habilidades necesarias. De hecho, probablemente habría que evaluar la dificultad de este personaje en lograr su meta sólo con un "1", dada las respuestas de las mujeres en la película.

Si su Blanco no se enfoca solamente en sus acciones, subraye o encierre con un círculo cualquier cosa que haya escrito que involucre las acciones de otros. Entonces vuelva a escribirlo lo que haya marcado hasta que su descripción satisfaga el criterio señalado.

5. **Califique que tan deseable le resulta** su recuerdo o la escena imaginaria. No "intelectualice". Hágalo desde su sentir, y use el pensamiento intuitivo.

1 <-----X> 10

Indeseable. **Muy Deseable**

Si la calificación que le asigna está por debajo de "10", repase su descripción y marque cualquier palabra o grupo de palabras que lo hagan menos que absolutamente deseable. Vuelva a escribir lo que ha marcado hasta que el *Objetivo* se vuelva un perfecto "10".

6. **Prueba para un Falso 10.** Sí, ha pintado un cuadro rosado, un logro ideal pero, si siente que lo que ha descrito es poco realista, o que, simplemente, es demasiado bueno para ser verdad— si reconoce que tiene esa sensación de que, en algún nivel, algo no está bien, que no es correcto para usted— es bueno que regrese y relea su descripción porque todo ello hace que no sea perfecta para usted. Marque cualquier palabra o grupos de palabras que esté impidiendo que logre un verdadero "10". Entonces vuelva a escribir lo que ha marcado hasta que desaparezcan las sensaciones de que tiene un falso 10. Manténgase haciendo ésto hasta que no tenga la más mínima reserva.

7. **Evalúe cuán difícil** le sería producir, normalmente, este resultado.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

1 <----- X -----> 10

Fácil /Automático. Imposible

Si su calificación es mayor que 5, modifique su Objetivo para que siga siendo un 10 en cuanto a ser deseable mientras reduce a 5 o menos su dificultad. Esto puede involucrar quitar parte de su Blanco.

Si el hecho de modificar su Objetivo lo estropeará, déjelo a un lado. (Puede proporcionar un perfecto punto de partida para un Objetivo de Super Logro.)

8. Saque algún seguro.

Cuando mejora su comunicación consciente con su mente inconsciente, es **muy sabio tomar precauciones para asegurar que no dirige errada e involuntariamente a su inconsciente.**

He encontrado que insertar la siguiente frase al final de su *metastory* es muy bueno para “mantenerla en el camino correcto” con aquella parte suya que sabe lo que es mejor para usted, su fuente de integridad.

“Por favor haz que esto suceda de maneras que sean para mi mayor bien y el de todos los involucrados.”

Por ejemplo:

Estoy sentándome en mi nueva y muy atractiva oficina, disfrutando la sensación de mi silla de cuero ejecutiva.

Estoy mirando un memorándum que confirma mi contratación con un sueldo que es 10 por ciento superior al de mi anterior trabajo y estoy saboreando la lista de mis nuevas funciones, que incluye sólo aquellas cosas que disfruto hacer y en las que soy bueno.

Mi nuevo jefe ha asomado su cabeza por la puerta, dándome la bienvenida con una enorme sonrisa y una invitación para ir a su oficina y charlar.

Yo estoy esperando trabajar aquí.

Por favor haz que esto suceda de maneras que sean para mi mayor bien y el de todos los involucrados.

Al usar esta frase, documentada por primera vez por Sócrates, se está dirigiendo usted mismo a su asiento de integridad y a la fuente de su saber interno que conoce lo que es correcto y apropiado para usted.

Para mí, ésta es una manera muy poderosa, positiva, y eficaz de cuidar de sí mismo.

Y al usarla, más de 50,000 personas que han aprendido este proceso han reportado sólo efectos positivos.

¡Hágalo Ahora!

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Ahora mismo, agregue esta frase a su *Objetivo de Logro Básico* que ha escrito:

Por favor haz que esto suceda de maneras que sean para mi mayor bien y el de todos los involucrados.

Si quiere, una variación de la frase anterior esta puede ser así:

Por favor haz que ésto o algo mejor suceda para mi mayor bien y el de todos involucrados.

Cualquier forma que prefiera, esté seguro de que usa alguna de las dos frases.

Lo que Aprendió en este Capítulo.

En este capítulo, hemos cubierto las cuatro partes principales de su cerebro, el por qué necesita armonizarlas si quiere lograr lo que quiere de forma consistente, y cómo hacerlo.

También cubrimos cómo definir una meta creando una *Metastory* que sirve como un *Objetivo de Logro Básico*.

Ahora mismo debería tener su *Metastory* escrita a mano –algo que lo tenga entusiasmado y listo para verlo materializado en su vida–¡rápidamente!

¿Qué sigue?

En el Capítulo Tres, aprenderá a priorizar su Objetivo. Usted quiere que su inconsciente vea a su Objetivo como lo más importante sobre todas las demás cosas en las que piensa que quiere. ¡Un Objetivo con alta prioridad se vuelve una realidad viviente!

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Capítulo Tres

Logro Básico Paso 2:

Cómo hacer a su Objetivo Mas Importante que las Distracciones

“Quiero tener mas dinero en el banco” dice alguien.

Pero luego caminan calle abajo y gastan sin pensarlo en cada tienda que ven.

“Quiero perder peso” dice alguien más.

Pero luego pasan por la panadería y entran y comen.

“Voy a ahorrar para comprarme un auto nuevo” dicen algunos.

Pero luego estas personas compran ropa nueva, música, y otras cosas – y se preguntan porqué no pueden ahorrar para lograr su deseo.

¿Qué pasó con sus metas?

Las distracciones pueden convertirse en lo mas importante para usted – ¡si usted no sabe como hacer que su objetivo sea mas importante que ellas!

En este capítulo, va a aprender como priorizar su *Objetivo de Logro Básico (Basic Achievement Target)*, de manera que su inconsciente se mantenga enfocado en lograrlo y, más nunca, lo aparte de su camino.

Usted puede imaginar que tan poderoso será esto en su vida.

Ponerse a dieta, ahorrar, y ganar dinero – o cualquier cosa que quiera tener, hacer o ser – se realizará casi en un chasquido.

¿Por qué?

Porque su inconsciente dejará de trabajar en su contra, al tener un deseo que no se opone a lo que quiere.

Este punto se aclarará a medida que avancemos.

Primero, una comprobación de dificultad

¿El objetivo que ha escrito es fácil o difícil?

Recuerde que la “*Transposición Cibernética Básica en Tres Pasos*” trabaja mejor cumpliendo objetivos moderadamente difíciles, aquellos que no estén por arriba de 5, en una escala del 1 al 10 de dificultad, donde 1 equivale a “casi automático” y 10 indica “imposible”, basado en la lógica y la experiencia.

Con esto en mente, vuelva a verificar para que esté seguro de que su objetivo no va más allá de 5 en la escala de dificultad.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

¿Cómo se califica el suyo?

Si es mayor que 5, tienes dos opciones:

- Primero, puede modificarlo y escribirlo de nuevo hasta que sea un 5 o menos en la escala. Y continuar desde aquí.
- O, si al cambiar su Objetivo demasiado, reduce su condición de deseable a menos de un perfecto 10, guárdelo por ahora hasta que esté listo para la *Transposición Cibernética de Super Logro en Tres Pasos*, que comienza en el Capítulo Seis. Si esta es su elección, vaya al capítulo anterior y elija un objetivo menos exigente.

¿Listo para avanzar?

¿Por qué Priorizar?

“¡Mantén la vista en la pelota!”

¿Porqué un entrenador de fútbol grita eso?

Es muy obvio que si desea obtener algo, tiene que mantenerse enfocado en ello. Eso es lo que quiere indicar un entrenador de fútbol cuando dice: “Mantén la vista en la pelota”.

El Objetivo descrito es la “pelota” EN SU VIDA.

Como sea, la mente consciente tiene gran dificultad para mantener su vista en la pelota, por decirlo de alguna manera. Investigadores han encontrado que casi nadie puede permanecer enfocado conscientemente en una sola cosa por más de cinco segundos sin experimentar alguna distracción mental.

¿Sorprendido?

Usted puede comprobarlo. Intente lo siguiente:

1. Cierre los ojos e imagine un triángulo amarillo perfectamente centrado dentro de un círculo rojo.
2. Mantenga esta imagen tanto tiempo como pueda. ¿En qué momento se introducen otras ideas, pensamientos, emociones, imágenes, sonidos o sentimientos?

Si es una persona común y honesta, probablemente no pudo hacerlo por más de tres segundos.

Malicioso, ¿no es así?

¿Qué debería hacer?

La respuesta es, de hecho, muy simple.

Reconocer que cualquier intromisión, en su campo consciente de atención, proviene de su inconsciente.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Por lo tanto, la solución consiste en conseguir que su inconsciente le de una alta prioridad a su Objetivo mientras su mente consciente continúa realizando lo que normalmente hace.

Esto es lo que es el proceso de la *Priorización del Logro Básico* hace.

Le ayudará a domar a su inconsciente.

Cómo priorizar su Objetivo

¿Cómo puede mantener a raya a su inconsciente, de todas maneras?

La forma mas efectiva de priorizar un *Objetivo de Logro Básico* es a través de la repetición.

La repetición funciona enviando el mismo mensaje repetidas veces a su inconsciente hasta que las partes importantes de éste “consigan el punto”.

Esto es lo que toma lugar cuando memorizaba sus parlamentos en la obra escolar, un poema para declamar en clase, o la letra de una canción popular que quería cantar con sus amigos.

Casi seguro, repitió y repitió las palabras hasta que las recitó fácilmente y casi en forma automática, una vez que le dieron las indicaciones verbales o musicales.

Así que, lo que puede hacer justo ahora es empezar a observar cada día el objetivo que escribió, su *Metastory* (del capítulo anterior). Acostúmbrese a verlo. Entre mas veces lo lea – repitiéndolo – mas veces su inconsciente pondrá atención en él.

Es fácil, ¿no lo cree?

Pero esto no es todo lo que puede hacer...

Lea esto si su objetivo es de “4” o menos

¿Su objetivo es de 4 o menos en la escala de dificultad?

Aquí está cómo priorizar los *Objetivos* más fáciles de *Logro Básico*, aquellos que ha calificado en “4”, o menos, en la escala de *Dificultad*.

1. **Siéntese con su declaración de Objetivo.** Coloque la hoja en la que escribió su *Objetivo* de *Logro Básico* frente a usted. Escoja un momento en que no sea interrumpido.

Por ejemplo, si yo hubiera priorizado el *Objetivo de Logro de Básico* que utilicé en el capítulo anterior, podría tener lo siguiente en la hoja frente a mí.

Estoy sentado frente a mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y lo tibio sol y viendo el informe de la transferencia de mi banco que muestra que recibí un pago de \$170,000

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Estoy reflexionando en el hecho de que solamente trabajé 5 días para ganar esa cantidad y que realmente disfruté el clima nevado en Suecia mientras lo hacía.

Estoy verdaderamente complacido conmigo mismo cuando reflexiono en el hecho de que pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados asombrosos.

Estoy esperando por los siete días de entrenamiento que he programado para el mes próximo y por los \$225,000 que ganaré por este concepto.

Por favor que esto suceda de la mejor manera para mi y para todos los involucrados.

2. **Imagine y experimente** lo que su *Objetivo* describe, mientras lo lee en silencio. Cree una película mental.
3. **Lea 100 veces su declaración de *Objetivo***. Hágalo en voz alta o para usted mismo, como quiera que sienta que funcionará mejor para usted. Sin embargo si lo hace en voz alta, asegúrese de que nadie lo escuche. Los comentarios o actitudes negativas podrían interferir con el mensaje que le está dando a su inconsciente y, finalmente, con el logro de su *Blanco*.

Lleve la cuenta: Después de cada lectura, haga una marca en un papel aparte para indicar “uno mas” (Yo he encontrado que los números Romanos son fáciles, 10 filas de 2 segmentos de 5)

Tratando con la inspiración: Si, mientras está leyendo, de pronto se da cuenta, que puede hacer su *Objetivo* mas fuerte, espere hasta que los cambios estén claros en su mente, antes de parar para hacerlos. Revise su escrito original rápidamente y vuelva a leer. Entre menos y mas cortas sean las interrupciones en el proceso de lectura, mejor.

Tratando con el conflicto: Si nota señales de conflicto, que intentan detenerlo y evitar que complete este proceso, escríbalas en una hoja de papel aparte y continúe leyendo.
Algunos de estos signos pueden ser:

- Estoy cansado
- No necesito hacer esto. Ya lo he logrado.
- Este es un proceso tonto. Voy a renunciar
- Esto es muy problemático. De todos modos no quiero realmente alcanzar mi objetivo.

¡NO PERMITA QUE ESTO LO DETENGA!

Estos patrones pueden ser los mismos que intentarán alejarlo de su objetivo.

En el próximo capítulo, el Capítulo Cuatro, usted aprenderá a tratar con ellos.

Así que no se preocupe por esa persistente voz en su cabeza, solo tome nota y siga adelante.

Priorizando su Objetivos de Logro Básico Mas Desafiantes

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

¿Su *Objetivo* fue de “5” para usted?

Para priorizar sus *Objetivos* más desafiantes de *Logro Básico*– aquellos que califica tan alto como 4 o 5 en la escala de *Dificultad*– repita el proceso anterior pero con una diferencia importante.

Esta vez, usted va a **escribir** a mano 100 veces su declaración de *Objetivo*, en lugar de leerlo. Igual que cuando estuvo en la escuela. (Eso funcionó entonces. Funcionará ahora)

Es bastante fácil, ¿verdad?

¿Qué? ¿Usted no quiere hacerlo?

¿Usted no se detuvo y escribió o leyó su objetivo 100 veces?

¿Por qué no?

Bien ¿*por qué* no?

Tómese un momento y escriba su respuesta

¿Por qué *no* leyó o escribió su Objetivo 100 veces?

Cualquier cosa que haya contestado es su conflicto interno.

Le mostraré como resolverlo en este capítulo, y especialmente en el siguiente. Pero por ahora tome nota de por qué no realizó el trabajo.

¿Pensó que era demasiado esfuerzo?

Lo que le digo a las personas que dicen que es demasiado esfuerzo escribir o leer su objetivo 100 veces es que ellos no han elegido un objetivo lo suficientemente deseable. Realmente no es un 10 porque, si lo fuera, la hora o dos que se requieren para priorizarlo serían insignificantes.

¿De acuerdo?

Después de todo, si usted verdaderamente lo quiere, ¿no encontraría valioso un ejercicio que se ha *probado* que funciona?

Ahora, si insiste en que su Objetivo es verdaderamente un 10 para usted, y continúa sin realizar el ejercicio, entonces reconozca que ha encontrado un *signo de conflicto* – un patrón inconsciente que está intentando obstaculizar el logro de aquello que usted dice que verdaderamente desea.

(De nuevo digo que le enseñaré como resolver eso en el capítulo siguiente. Por ahora, solo reconózcalos, si aparecen).

Aquí está lo que dijo una persona que, al principio, no quiso hacer el trabajo que le recomendé:

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

“Acabo de terminar de priorizar mi objetivo. Fue difícil alrededor de las 40 repeticiones. Quería renunciar pero reconocí que me las estaba viendo con un signo de conflicto así que tomé nota de los sentimientos y pensamientos que estaban intentando obstaculizarme y continué. A las 60 repeticiones, otro gran signo de conflicto saltó y lo escribí de la misma forma. En las 70 repeticiones, empezó a ser más fácil y cuando alcancé las 90 veces, sentí que mi Objetivo verdaderamente empezaba a ser parte de mí y mi resistencia se había ido. Fue trabajo pero realmente sentí que lo valía. ¡Estoy excitada!”

Y aquí está lo que otra persona hizo:

Cheryl estaba a punto de tomar unas vacaciones y sintió que otros \$500 en su bolsa podrían hacerlas más agradables. Así que definió un objetivo de Logro Básico para recibir, de alguna manera, los \$500 adicionales antes de su salida en una semana. Ella empezó con un recuerdo de estar corta de dinero en sus últimas vacaciones:

“Es el último día de mis vacaciones en Puerto Valleta y tengo poco dinero. Ya le pedí prestado \$50 a Bonnie y no quiero pedirle mas. Ella me invitó a almorzar pero le dije que no tenía hambre porque me avergonzaba tener que decirle que no tenía dinero. Eso me hizo sentir muy mal.”

Ella desarrolló esto en su Metastory que se volvió su Objetivo cuando incluyó el “factor de seguridad”.

*“Realmente estoy disfrutando mis vacaciones. Me siento excepcionalmente abundante cuando siento el sobre en mi bolsillo con los \$500 que misteriosamente aparecieron justo antes de partir. Estoy agradecida conmigo misma por fijar el objetivo de **Logro Básico** que me trajo ese dinero. Por favor que esto suceda de la manera perfecta para mí y para todos los involucrados”*

Ella tuvo que pasar a través de numerosas y pesadas señales de conflicto mientras priorizaba, a veces se atascaba, pero luego las resolvía y priorizaba 10 veces más.

Cada día practicaba y seguía con sus actividades normales. Luego, en el quinto día, recibió una llamada telefónica de un viejo amigo a quien le había prestado \$750 durante la escuela. Cheryl había pedido dinero en su mente. Pero ahora, mágicamente, su amigo se disculpó por haberse tomado tanto tiempo para pagar la deuda y le preguntó su dirección para devolvérselo.

Cheryl recuperó un amigo y sus \$750.

Y tuvo unas grandiosas vacaciones.

Como usted podrá ver, hacer el trabajo le lleva a conseguir resultados.

Usted lo vale ¿No es así?

No Ignore el Llamado del Teléfono

Cuando su teléfono suena ¿lo ignora?

Usted puede, pero ¿no revisa el mensaje para ver de que se trata?

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Su resistencia (si la tiene) es un mensaje

Es su inconsciente llamando por teléfono.

Los *bloqueos* (incluyendo los *signos de conflicto*) son tan naturales que la mayoría de la gente los toma en serio. Esto es como pensar que el sonido del teléfono timbrando es el mensaje. No lo es, por supuesto. Usted tiene que descolgar el teléfono y contestar para recibirlo.

Por supuesto, que si usted teme que sea el cobrador, su miedo le impedirá contestar y enterarse de que es su amante el que le llama para susurrarle dulces palabras al oído.

Así que ¿quiere o no quiere lograr su objetivo?

Si este es un “10” para usted, debería estar ávido de hacer cualquier cosa para conseguirlo.

Si no es un 10, re-escribalo hasta que lo sea.

Hágalo ahora.

Una Historia Inspiradora

Mike se acababa de graduar y llevaba arrastrando unos préstamos fuertes. A pesar de que disfrutaba de su nuevo trabajo recientemente adquirido, el sueldo no era grandioso y no le quedaba mucho después de hacer los pagos mensuales de sus deudas.

*Así que definió un **Objetivo de Logro Básico** para obtener alguna ayuda de su jefe para manejar el problema.*

*Usando los **Tres Pasos Básicos de Transposición Cibernética**, Mike fijó su meta, la priorizó y resolvió las señales de conflicto que aparecieron mientras practicaba cada día. Finalmente, después de una semana, sintió que tenía algunas cosas en la cabeza y preparó una propuesta por escrito para su jefe. A cambio de un aumento inmediato en la cantidad de su paga mensual, Mike estaría de acuerdo en quedarse en el trabajo por lo menos dos años – asumiendo que esto no limitaría sus aumentos subsecuentes.*

Mike encontró a su jefe bastante abierto, y después que desarrollaron un plan de crecimiento en la empresa, su jefe no solo le concedió el aumento sino que le pidió que se inscribiera en unos cursos externos que podrían acelerar su progreso en la compañía, la cual asumiría el gasto. Su jefe comentó que Mike había mostrado el tipo de iniciativa que la compañía estaba buscando.

Aquí está otra...

*Mark buscaba perder peso pero no había tenido éxito con las distintas dietas que había probado. Así que fijó su **Objetivo de Logro Básico** en perder fácilmente 10 libras en un mes.*

Inició recordando la frustración al tratar de apegarse a una dieta:

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

“La última vez que intenté perder peso, estaba hambriento todo el tiempo. Perdí algunas libras pero luego las volví a recuperar. Parecía estar totalmente atascado en el mismo peso.”

Desarrolló esto en una Metastory de nivel 10, que se convirtió en su Objetivo de Logro Básico:

“Estoy adelgazando por lo menos una libra cada tres días, y registro mi peso cada noche cuando me subo a la balanza antes de ir a dormir. Estoy disfrutando mis comidas y comiendo menos porque dejo de comer cuando estoy satisfecho. Continúo sintiéndome satisfecho hasta la siguiente comida y estoy feliz con la manera en que me siento.

Mi energía es grandiosa y estoy disfrutando de ver mi cuerpo adelgazando cuando me miro en el espejo después de bañarme. Después de 30 días, me doy cuenta de que he perdido 10 libras, por lo menos, y luzco mucho mejor. Gracias por esto y algo mejor. Para mi mayor bien y el de todos los involucrados.”

Luego, priorizó su objetivo, escribiéndolo 100 veces, resolvió las señales de conflicto que encontró en el proceso y practicó diariamente..

Después de 30 días, perdió 11 libras y dijo que nunca había tenido hambre durante el proceso.

Resumen

Para priorizar su *Objetivo de Logro Básico*, le estará diciendo a su mente inconsciente exactamente lo que usted quiere y la tendrá trabajando, por detrás de sus esfuerzos, a través de la repetición.

1. Para sus Objetivos más sencillos – de 4 o menos en la Escala de *Dificultad* – **leerá** su declaración de *Objetivo* 100 veces.
2. Para sus Objetivos más desafiantes – los más difíciles tipo 4 y 5 en la Escala de *Dificultad*- **escribirá** su declaración de *Objetivo* 100 veces

¿Qué sigue?

En el Capítulo Cuatro, aprenderá a resolver cualquier señal de conflicto, entre sus mentes consciente e inconsciente, que podrían obstaculizar que alcance su objetivo.

CAPÍTULO CUATRO

Logro Básico Paso 3:

Como Resolver Conflictos Inconscientes que Podrían Normalmente

Impedir que Alcance su Objetivo de Logro Básico

Bienvenido a uno de los capítulos más liberadores de todo el libro.

Está a punto de empezar a liberarse de las cadenas del pasado.

Está a punto de empezar a tener la claridad interna que necesita para crear resultados en su vida.

Este capítulo puede descubrir elementos del proceso para hacer sus sueños realidad ¡como nadie en la historia lo pudo hacer antes!

¡Empecemos!

¿Qué le está Diciendo su Retroalimentación?

Observe el objetivo que escribió en el último capítulo.

¿Cómo se siente con respecto a él?

¿Tiene el valor de “10” en cuanto a deseable para usted?

¿O está teniendo “sensaciones molestas” acerca de él?

Lo que sea que obtenga al revisar su *Objetivo* actual, es retroalimentación de su inconsciente. Esto es importante ya que ello puede hacer la diferencia entre que logre o no su deseo.

Déjeme explicarle

Su mente inconsciente coopera suavemente con su mente consciente cuando entiende y está de acuerdo con lo que usted conscientemente desea. Ella envía, constantemente, señales de retroalimentación a su mente consciente que indican si las cosas están en armonía o en conflicto.

Si experimenta *señales de conflicto*, hay un estira y afloja entre las varias partes de sus mentes consciente e inconsciente. Esos son los signos que provienen de su propio ser indicando que hay desarmonía en usted.

El resultado es algo como un equipo de futbol en el que algunos de los jugadores están jugando un juego diferente al de los otros. Termina con mucha gente corriendo alrededor del campo, pero sin hacer anotación.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cuando experimenta **signos de conflicto**, es seguro que está gastando energía que podría enfocarse para producir los resultados que quiere.

Solo verifique la lista de **señales de conflicto** que muestro abajo, y se dará cuenta de que tan seguido pueden suceder.

Antes de que pueda lograr objetivos difíciles y casi imposibles, necesitará resolver esos conflictos y tener a su consciente e inconsciente en armonía. Este capítulo le mostrará cómo empezar.

¿Tiene Alguna de Estas Señales de Conflicto?

El conflicto entre las diferentes partes de sus mentes consciente e inconsciente es tan frecuente que la mayoría de nosotros hemos experimentado los signos familiares de:

- jaquecas, dolores en el cuerpo, acidez estomacal
- Insomnio, dormir demasiado
- Fatiga, adormecimiento
- Furia, miedo, enojo
- Confusión, dificultad de entendimiento
- Dificultad para concentrarse, dificultad para enfocarse
- Fastidio, pérdida de energía
- Sentimientos constantes de que algo está mal

Todo lo anterior refleja señales de conflicto en usted. Puede haberlos considerado siempre como simples problemas de salud o de estrés pero, la verdad, es que son señales que provienen de su inconsciente.

¿Tiene Señales de Cooperación?

La cooperación entre sus mentes consciente e inconsciente es menos común, pero también es familiar:

- Sentimientos de sentirse bien, estar contento
- Avidez, entusiasmo, estar alerta
- Alto nivel de energía
- Disfrute, felicidad, amor
- Claridad, entendimiento

Puede haber experimentado cualquiera de los signos de arriba y sentirlos como, simplemente, “un buen día” para usted pero, la verdad, es que también fueron señales de su inconsciente.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cuando el Conflicto Aparece

¿Por qué aparece el conflicto en usted?

El conflicto sucede cuando lo que conscientemente desea no se ajusta con lo dictado por sus patrones inconscientes.

Por ejemplo, si conscientemente decide pedir un aumento pero constantemente evita pedírselo a su jefe, porque está temeroso, está experimentando signos de conflicto.

Típicamente, estas *señales de conflicto* podrían incluir, en el nivel físico: tensión en sus hombros y estómago; a nivel emocional: una frente arrugada y expresión de tristeza; miedo; y en el nivel mental: pensamientos acerca de fallar y razones para evitar preguntarle a su jefe.

El patrón inconsciente que se encuentra debajo de estas sensaciones de conflicto, en particular, es muy fuerte. De hecho, probablemente el mas fuerte – la supervivencia.

En muchas personas, el inconsciente confunde el rechazo con una amenaza a la supervivencia, algo de esto se aprendió en la infancia cuando el rechazo de la madre pudo ser una amenaza a la supervivencia.

Es muy difícil anular, conscientemente, los fuertes patrones inconscientes. Y aunque trate, por algún tiempo, de forzarlos conscientemente, éstos regresarán al juego cuando no se de cuenta.

Esto es el por qué la mayoría de las personas mantienen cosas, que juzgan peligrosas para su supervivencia, alejadas de su inconsciente.

Así que, ¿Qué puede hacer?

Antiguas Formas de Tratar con el Conflicto Interno

Las personas – incluso usted – han tratado con conflictos internos en una amplia variedad de formas, no todas ellas ideales.

La forma mas obvia de tratar con este conflicto es dejar que cualquiera de las dos mentes, consciente o inconsciente, tome el control.

Por ejemplo, cuando bebemos alcohol, anestesiamos a nuestras mentes conscientes. Los alcohólicos frecuentemente beben tanto que anestesian a sus mentes conscientes, produciendo un “corto”, que es cuando no tienen memoria de lo que pasó, ya que su mente consciente no se encontraba involucrada en lo que tenía lugar.

Así que una forma de tratar con el conflicto entre las mentes consciente e inconsciente es bloquear una de ellas, como tener la mente consciente, borracha o alta en drogas, lo que no es algo que yo recomiende.

Por otra parte, cuando nos esforzamos y “sacamos al pendenciero”, no importa que tan incómodos estemos, obligándonos a ahorrar o invertir cuando es más divertido gastar, no importa que tanto deseemos hacerlo, nuestras mentes conscientes tendrán el dominio temporal.

Esto es por lo menos mejor de lo que se obtuvo con la borrachera.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Como sea, es muy difícil mantener un constante estado de control consciente.

Puede ser extenuante

¿Recuerda el experimento del capítulo anterior con el triángulo amarillo dentro del cuadrado rojo?

Probablemente se dio cuenta de que es imposible controlar su mente consciente por más de unos breves segundos antes de la interrupción del inconsciente.

Cuando conscientemente intentan ser prudentes con el dinero, la mayoría de las personas casi inconscientemente cometen la falta de gastar en exceso. Esto usualmente empieza poco a poco hasta crecer y crecer en pequeños incrementos hasta que de pronto se encuentran con deudas considerables.

Lo mismo sucede tan pronto las personas se ponen a dieta. De repente desean comer cualquier cosa que ven o huelen.

De nuevo ¿qué puede hacer?

Cómo Convertir los Conflictos en Cooperación

¿Cuál es el secreto de convertir estas batallas internas en fuerzas trabajando para su bien superior?

Esto no es tan difícil como cree. El proceso de negociación es relativamente simple.

Ya está familiarizado con su punto de vista consciente.

Es el que le dice lo que quiere que suceda

Sus patrones inconscientes son también familiares.

Es lo que normalmente consigue.

Mucho más importante para este proceso, los signos de conflicto entre su punto de vista consciente y sus patrones inconscientes, son también familiares: todos los dolores de cabeza, insomnio, enojos, y confusión que se listan arriba.

Tan horribles como son todos estos signos de conflicto, resultan ser enormemente valiosos.

Son su teléfono llamando.

Son buenos.

Los vas a utilizar ¡para reconocer donde existen problemas!

Aquí está el como:

- Enfóquese conscientemente en lo que desea

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

- Obsérvese acerca de esos desagradables signos de conflicto
- Uselos para identificar los puntos problema
- Resuelva los problemas

¿Cómo?

Experimentando con lo que conscientemente desea y modificándolo de tal forma que se mantenga aún altamente deseable para usted.

En otras palabras, volver a escribir su *Objetivo* hasta que diga lo que usted quiere, sin activar los signos de conflicto

Muy pronto llegará a una versión que también satisface las necesidades de su inconsciente y, así, no genere signos de conflicto.

En otras palabras, a cada signo de conflicto que detecte, vuelva a escribir su *Objetivo* para resolverlo.

Es más sencillo de lo que cree.

Y ¡usted será más poderoso después que lo haya hecho!

Por ejemplo....

Si escribí, “*Dentro de cuatro semanas, habré recibido \$5, 000 en efectivo*” y ello le dispara una duda y un sentimiento de que eso no va a suceder, entonces vuelva a escribirlo para que sea mas aceptable para todas sus partes, sin que pierda la intención básica del mismo, algo así como: “*Dentro de 4 semanas, habré hecho lo que sea necesario, así que recibiré \$5,000 adicionales.*”

Tal vez esto dispare sentimientos nauseabundos porque le lleva a pensar en robar un banco o en otras actividades ilegales. Así que vuelva a escribir su *Objetivo* otra vez: “*Dentro de cuatro semanas, habré hecho lo que sea necesario, legal y apropiado para mí, así que recibiré \$5,000 adicionales en efectivo o directamente en mi cuenta bancaria.*”

Ahora, eso se siente adecuado para usted, así que re-priorícelo y terminará \$5,000 más rico en cuatro semanas.

Permítame explicarle este proceso...

El Secreto

¿Cuál es el secreto de navegar por encima de los conflictos internos?

Es sencillo.

Es un proceso que yo creé y lo llamo el **Proceso Clarificador del Logro Básico** (*Basic Achievement Clearing Process*)

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Utilice este asombroso y sencillo proceso para resolver cualquier conflicto menor entre lo que usted conscientemente desea y sus patrones inconscientes.

Aquí está como funciona:

1. Enfóquese en lo que conscientemente quiere y descríballo por escrito. *Esto define explícitamente su intención consciente.*
2. Mientras piensa en lo que quiere, esté alerta ante cualquier sensación incómoda. Cuando experimenta alguna de estas sensaciones, ellas *definen explícitamente cualquier signo de conflicto.*
3. Vuelva a leer lo que ha escrito para identificar las palabras o frases específicas que disparan esos *signos de conflicto*
4. Marque las palabras o frases que provocan esos sentimientos. *Estas definen explícitamente lo que dispara el conflicto.*
5. Vuelva a escribir las palabras o frases que ha marcado. Esto le dirá a su inconsciente que sabe lo que provoca el conflicto. A medida que trabaja, pídale a su inconsciente que se mantenga trayendo a su mente alternativas mas aceptables, tendiendo un puente en la separación que hay entre lo que usted conscientemente quiere y los patrones inconscientes.

Cuando alcance un punto donde las necesidades de ambos, consciente e inconsciente, se encuentren, los signos de conflicto desaparecen.

¡Sea Claro y Obtenga Resultados!

Utilizando el *Proceso del Objetivo Básico* y luego el *Proceso Clarificador*, sus logros pueden ser como los de Margaret

Después de 10 años de matrimonio, el esposo de Margaret se fue con su joven secretaria. Margaret no tenía dinero pero su esposo le prometió darle una cantidad razonable de dinero para mantenerse.

Sin embargo, después de que ella se mudó a otra ciudad para comenzar de nuevo, el dinero cesó. Margaret estaba en aprietos al no tener dinero y a dos jóvenes hijas que mantener.

Como se casó mientras estaba en la universidad, y se embarazó pronto, Margaret nunca había tenido un trabajo con paga. Pero ahora necesitaba uno desesperadamente. Así que tomó cualquier cosa que podía encontrar, vendiendo revistas de puerta en puerta por las noches. Era un trabajo peligroso y financieramente poco remunerado

*Así que Margaret definió un **Objetivo de Logro Básico** para conseguir una mejor paga, con un trabajo seguro, que disfrutara y le dejara una entrada de \$3,000 al año. Mientras trabajaba en el proceso de crear un Objetivo, éste evolucionó hacia un trabajo de ventas en el negocio informático.*

Utilizando los Tres Pasos Básicos de la Transposición Cibernética, fijó su Objetivo, lo priorizó y resolvió los signos de conflicto que surgían cuando practicaba cada día. Después de cerca de 10 días, ella escuchó de un trabajo en una tienda de cómputo, pero no resultó. Después de otra

Transposición Cibernética

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

semana, vio un aviso clasificado en el que buscaban vendedores para un fabricante mayorista de computadoras. Pedían Curriculum Vitae.

*Comprendiendo que, como ama de casa, esposa y voluntaria, tenía mucha experiencia, Margaret hizo su Curriculum utilizando el proceso de **Metastory** para convertir esa experiencia en términos laborales. Como parte de este proceso, “reclutó” a un amigo consultor de negocios que le dio la terminología.*

*Cinco días mas tarde envió su Curriculum y fue llamada para una entrevista. Dos días después, fue contratada por un sueldo de aproximadamente 15% más de lo que había especificado en su **Objetivo de Logro Básico**.*

Resolvámoslo Juntos

De nuevo, mire el *Objetivo* que ha escrito.

¿Encontró algún *signo de conflicto* mientras lo priorizaba?

Si es humano, probablemente si los encontró..

Aquí están, paso a paso, las instrucciones para resolver pequeños conflictos entre sus mentes consciente e inconsciente.

¡Se va a sentir grandioso después de hacer este breve ejercicio!

1. Identifique uno de los ***signos de conflicto*** que le parezca particularmente fuerte. (Si no es consciente de alguno, lea de nuevo su declaración de *Objetivo* para hacer una doble verificación. Observe especialmente qué pasa en usted.)

Aquí hay una lista de signos comunes de conflicto entre las mentes consciente e inconsciente:

- ☐ Dolores de cabeza
- ☐ Dolores en el cuerpo
- ☐ Acidez estomacal
- ☐ Insomnio
- ☐ Somnolencia
- ☐ Fatiga
- ☐ Flaqueza
- ☐ Enojo
- ☐ Agitación
- ☐ Confusión
- ☐ Dificultad para entender
- ☐ Pérdida de energía

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Por ejemplo, yo me sentí cansado y somnoliento cuando prioricé el objetivo de *Logro Básico* que describí antes. Pensé que mi Objetivo era claramente un “10” cuando lo hice, pero probablemente estaba equivocado. Déjeme también decir que esas sensaciones son muy fuertes.

Ese cansancio y sueño podrían ser signos de conflicto

2. Lea su Objetivo de nuevo, tratando de identificar el punto exacto en el que los signos de conflicto aparecen. Encierre en un círculo o subraye las palabras o frases que desencadenan ansiedad.

Al hacerlo, sentí una leve reacción negativa cuando leí la frase: “... y realmente disfruté el clima nevado en Suecia mientras lo hice...” Cuando me enfoco en las sensaciones, me doy cuenta de ¿por qué limitarme a Suecia en invierno? ¿Porqué no otros lugares y otras estaciones? Así que subrayaré esta frase.

Estoy sentado frente a mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y lo tibio sol y viendo el informe de la transferencia de mi banco que muestra que recibí un pago de \$170,000

Estoy reflexionando en el hecho de que solamente trabajé 5 días para ganar esa cantidad y que realmente disfruté el clima nevado en Suecia mientras lo hacía.

Estoy verdaderamente complacido conmigo mismo cuando reflexiono en el hecho de que pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados asombrosos.

Estoy esperando por los siete días de entrenamiento que he programado para el mes próximo y por los \$225,000 que ganaré por este concepto.

Por favor que esto suceda de la mejor manera para mi y para todos los involucrados.

3. Modifique las palabras o frases que ha marcado hasta que sienta que los signos de conflicto desaparecen.

En este caso, simplemente eliminé las palabras que estaban molestando.

Estoy sentado frente a mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y lo tibio sol y viendo el informe de la transferencia de mi banco que muestra que recibí un pago de \$170,000

Estoy reflexionando en el hecho de que solamente trabajé 5 días para ganar esa cantidad.

Estoy verdaderamente complacido conmigo mismo cuando reflexiono en el hecho de que pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados asombrosos.

Estoy esperando por los siete días de entrenamiento que he programado para el mes próximo y por los \$225,000 que ganaré por este concepto.

Por favor que esto suceda de la mejor manera para mi y para todos los involucrados.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Lea su versión modificada para ver si todavía existe cualquier signo de conflicto. Si los hay, continúe re-escribiendo su *Objetivo* hasta que desaparezcan.

Repita estos pasos hasta que haya eliminado todos los signos de conflicto.

Cuando no hayan *signos de conflicto*, continúe con el siguiente paso.

Si ha hecho cambios significativos en su *Objetivo*, re-priorícelo hasta que su inconsciente le de una retroalimentación intuitiva de que ha recibido el mensaje. En la mayoría de los casos, esto será entre 20 y 50 repeticiones.

En mi ejemplo imaginario, el cambio que estoy haciendo no es significativo para mí, por eso no necesito re-priorizarlo.

IMPORTANTE: Este *Proceso Clarificador de Logro Básico* debería resolver cualquier signo de conflicto moderado entre sus mentes consciente e inconsciente.

¿Qué pasa si no lo hace?

Entonces necesita el proceso de *Reencuadre Base o Negociación de la Subpersonalidad del Super Logro* (*Achievement Base Reframing o Subpersonality Negotiation*) en el Capítulo 10. Úselo para resolver conflictos intensos entre sus mentes consciente e inconsciente.

¿Cómo Saber Cuando Está en el Camino?

¿Cómo saber cuando está en la senda rápida del éxito?

Nosotros hemos visto signos negativos que indican barreras u obstáculos en el camino. Ahora, veamos algunas señales positivas y familiares de retroalimentación con las que sabrá que está en el camino de dar en su blanco.

- Si su declaración de *Objetivo* incluye **todos** los aspectos que necesita para sentirse exitoso, experimentará **alegría** y **felicidad** cuando se imagina que lo ha logrado.
- Si ha priorizado adecuadamente su *Objetivo*, experimentará **entusiasmo** y **avidez** cada vez que piense al respecto.
- Si su *Objetivo* desencadena alegría, felicidad, entusiasmo y avidez cuando piensa en él y si ha resuelto la mayoría de los conflictos entre sus mentes consciente e inconsciente, tendrá la **certeza absoluta** de que logrará su *Objetivo*.

Estos son los signos de retroalimentación que le dicen que está en el camino.

IMPORTANTE: Usted puede lograr alegría, felicidad, entusiasmo, avidez y certeza con *Objetivos* moderadamente desafiantes, utilizando los *Tres Pasos Básicos de Transposición Cibernética*.

Para *Objetivos* aparentemente imposibles, usted experimenta estas sensaciones de estar *en el camino* usando el proceso de *Tres Pasos de Super Logro de Objetivos* que se explica del Capítulo Seis al Once.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Cómo Hacer Mas Dinero

Cuando tiene claridad – cuando sus conflictos internos están resueltos y todas sus partes se encuentran alineadas – sus resultados pueden suceder casi instantáneamente.

Aquí hay otra historia real...

Esta mujer buscaba mas dinero y rápido. Aquí está lo que escribió:

“Este mes, tendré \$ 1,000 o mas en mi cuenta de cheques después de haber pagado todas mis deudas. Me sentiré muy feliz y satisfecha conmigo misma y segura de que montones de dinero extra vendrán a mi pronto.”

Tan pronto comenzó a priorizar su *Objetivo*, empezó a sentirse mareada. A medida que continuó, este mareo se convirtió en una sensación de que fallaría. Así que, siguiendo las instrucciones, escribió una descripción de ambas sensaciones en una hoja de papel aparte. Luego continuó escribiendo su *Objetivo*.

Por cerca de 10 repeticiones ella se sintió muy bien. Luego las sensaciones negativas regresaron, aún más fuertes. Así que decidió escribirlas otra vez., y de nuevo se sintió bien. Este ciclo de estar bien y escribir lo negativo continuó, hasta que las sensaciones se hicieron más fuertes, alrededor de las 55 repeticiones, cuando se dio cuenta de que dichas sensaciones estaban tratando de decirle algo.

Había algo malo con la frase, “y segura de que montones de dinero extra vendrán a mí pronto”, ya que parecía que ella no estaba haciendo nada para lograrlo y eso no se sentía bien. Así que cambió la frase a “y segura de que haré fácilmente cosas que disfruto para traer mucho dinero a mi vida pronto.”

Cuando continuó su priorización del Objetivo modificado, se sintió mejor, y al alcanzar la repetición 90ª, se dio cuenta de cómo iba a obtener mas dinero. Este darse cuenta creció hasta que, tan pronto terminó la 100ª repetición, localizó a su amiga Andie por teléfono.

Recordó que Andie le había dicho que verdaderamente necesitaba ayuda en su nuevo negocio y que Marianne tenía las habilidades que justamente necesitaba. Pero Marianne se encontraba totalmente absorta en el proceso de cambio de trabajo y no puso atención.

Cuando llamó a Andie y le dijo que ella podía ayudarla ahora, Andie estaba encantada. Hablaron acerca del tiempo requerido y lo que Andie podía pagar y, asombrosamente, eran justo \$1,000 ese mes y, si Marianne quisiera, cada mes a partir de ese momento.

Dado que lo que Andie necesitaba era un contador y Marianne verdaderamente disfrutaba de poner las cosas en orden y colocar las cifras en los libros contables, aceptó con mucha ilusión.

Y al final del mes, tenía más de \$1000 en su cuenta de cheques junto con una gran sonrisa en su rostro cuando me contó acerca de su éxito.

Resumen

El Proceso Clarificador de Logro Básico consiste en estos pasos.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

1. Lea su Objetivo
2. Esté alerta por cualquier sensación de incomodidad, cualquier *signo de conflicto*.
3. Identifique cualquier palabra o frase específica que desencadene estos *signos de conflicto*.
4. Marque las palabras o frases que provoquen esas sensaciones.
5. Vuelva a formular las palabras o frases que ha marcado hasta que resuelva el conflicto

¿Qué Sigue?

Bueno, usted está está claro y está en el camino.

¿Es esto todo?

Aprender a que su mente inconsciente “de en el clavo”, mientras escucha y responde a su retroalimentación, puede involucrar ensayo y error. Su inconsciente necesita su retroalimentación consciente. Usted está aprendiendo a cómo observar y responder a lo que está pasando.

Yo llamo a este proceso ***Monitoreo***.

El *monitorear*, y resolver cualquier nuevo **signo de conflicto**, es un proceso continuo en el camino de lograr su Objetivo.

¡Y esto es lo que aprenderá en seguida!

CAPÍTULO CINCO

Como Tomar la Temperatura de su Objetivo

Tengo noticias buenas y noticias que no lo son tanto.

La buena noticia es esta:

Ahora que tiene un objetivo claro y ha resuelto los conflictos internos que subían a la superficie cuando lo observaba, probablemente se moverá directo hacia su cumplimiento.

Lo noticia que no es tan buena es esta:

Dije que “probablemente” se moverá directo hacia su cumplimiento.

Debido a que este proceso es nuevo para usted, necesitará mantener una vigilancia activa sobre su inconsciente.

Cuando ha aprendido bien el proceso de *Transposición Cibernética de Super Logro en Tres Pasos* (*Cybernetic Transposition Super Achievement Three-Step*), frecuentemente funcionará casi completamente automático. Ese es el modo en que funciona con personas de mucha suerte.

Ahora, no obstante, este es un proceso “nuevo” para usted. Su mente inconsciente está atravesando un aprendizaje complejo. Es necesario darle una retroalimentación frecuente acerca de cómo le está yendo al moverse hacia su Objetivo.

Yo llamo *Monitoreo* a ese proceso de retroalimentación.

En este capítulo, describiré cómo monitorear efectivamente su progreso.

¿Por qué es necesario el monitoreo?

Los pensamientos conscientes de la mayoría de las personas son usualmente contradictorios.

Por ejemplo, podría pensar: “Es sábado y entonces voy a cortar el césped del jardín, limpiar el garaje y jugar con mis hijos “.

Sin embargo, al mismo tiempo, podría estar pensando: “Hoy no me tengo que levantar e ir a trabajar. Me gustaría quedarme en la cama y dormir.”

Estos pensamientos son contradictorios: levantarse y hacer algún trabajo por la casa versus quedarse en la cama y dormir.

Ha estado allí, ¿verdad?

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Esta es la clase de comunicaciones contradictorias que la mayoría de nosotros le damos a nuestra mente inconsciente la mayor parte del tiempo.

Como resultado de ello, su inconsciente tiene un montón de problemas para comprender lo que quiere conscientemente. De hecho, muy temprano en la vida, comienza a considerar esa información consciente que le da como un montón de ruido y entonces baja el volumen.

Obviamente, cuanta mayor dificultad tenga su inconsciente en comprender lo que usted quiere conscientemente, menor probabilidad tendrá de conseguirlo.

Por lo tanto, nos estamos embarcando en aprender un proceso que mejorará agudamente su comunicación consciente con su mente inconsciente. De eso se trata principalmente el proceso de ***Transposición Cibernética Básica en Tres Pasos*** (*Basic Cybernetic Transposition Three-Step*)

Su Teléfono está sonando otra vez

Comience a prestar atención a lo que ve, oye y siente en su vida.

Una vez que le ha dejado claro a su inconsciente qué es lo que usted quiere, al hacer el proceso de ***Transposición Cibernética Básica en Tres Pasos*** descrito en los primeros tres capítulos, su voluntad inconsciente intentará darle lo que cree que usted desea.

Su trabajo consciente consiste en decirle claramente cómo le está yendo. Yo llamo a este proceso *Monitoreo*.

El Monitoreo de Logro Básico consiste de cinco pasos. Estos pasos se discuten en detalle en la próxima sección.

Aquí hay una visión rápida de los mismos.

1. Diariamente lea su Objetivo de *Logro Básico*, imaginando y experimentando lo que describe.
2. En una hoja de papel aparte escriba lo que ha hecho ese día para atraer el logro de su Objetivo
3. Registre un valor del “1” al “10” para indicar *cuán cerca está de lograr su Objetivo*. Un 1 significa “ningún progreso” y un 10 significa “pleno logro”.
4. Si aparecen *señales de conflicto*, tanto cuando está revisando su Objetivo como cuando está escribiendo acerca de su progreso en lograrlo, repare en ellas y manéjelos usando el *Proceso Clarificador de Logro Básico* (*Basic Achievement Clearing Process*).
5. Chequee las tres señales de retroalimentación: *Alegría y felicidad, entusiasmo y avidez, y certeza del logro*. Si alguno de ellos falta, repita los pasos previos.

¿Recuerda a Cheryl y su dinero de vacaciones?

En un capítulo previo le conté acerca de Cheryl y su deseo de obtener más dinero para una vacación. Cuando terminó de priorizar, su Objetivo terminó siendo:

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

“Estoy realmente disfrutando mi vacación. Me siento excepcionalmente abundante siempre que siento el sobre en mi bolsillo con los \$500 que aparecieron misteriosamente justo antes de irme. Estoy agradecida a mí misma por establecer el objetivo de Logro Básico que me trajo el dinero. Por favor que esto suceda de la manera perfecta para mí y para todos los involucrados”

Al tercer día de práctica, Cheryl tuvo la sensación de que estaba fuera de ruta. Aunque sentía alegría y felicidad, entusiasmo y avidez, no tenía certeza de logro.

Como se le instruyó, rehizo la rutina de Práctica y se dio cuenta de que no había hecho mucho para lograr el resultado que quería. Entonces se sentó y pensó dónde podría conseguir ese dinero.

Al hacer esto, recordó que le había prestado a uno amigos de la universidad un dinero cuando lo necesitaron y no se lo habían devuelto. Hizo una lista de las personas y la cantidad que les había prestado, buscó sus números telefónicos y llamó a dos de ellos.

No tuvo suerte ya que ninguno de los dos tenía ningún dinero extra. Pero como Cheryl no tenía el número de la tercera persona que le debía dinero, se lo pidió a las dos personas que contactó. Ambas le dijeron que no tenían el número pero sintió una pequeña sospecha de que uno de ellos sí lo tenía.

En el quinto día, cuando la tercera persona llamó para decirle que tenía el dinero para pagarle, le mencionó que una de las otras dos la había llamado y le había dicho que Cheryl necesitaba que le devolvieran el dinero. Por eso la había llamado.

Como ve, priorizando y monitoreando su Objetivo fue capaz de aclarar sus opciones. ¡Y esa claridad la ayudó a obtener el dinero que quería!

Instrucción Detallada:

Ahora recorramos todo el proceso de monitoreo en el Objetivo que tiene:

1. Revise su Objetivo

Diariamente lee su **Objetivo de Logro Básico**, imaginando y experimentando lo que describe.

Por ejemplo, asumamos que me he embarcado en cumplir el *Objetivo de Logro Básico* creado en el Capítulo Uno y modificado en el Tres.

Estoy sentado frente a mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y lo tibio sol y viendo el informe de la transferencia de mi banco que muestra que recibí un pago de \$170,000

Estoy reflexionando en el hecho de que solamente trabajé 5 días para ganar esa cantidad.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Estoy verdaderamente complacido conmigo mismo cuando reflexiono en el hecho de que pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados asombrosos.

Estoy esperando por los siete días de entrenamiento que he programado para el mes próximo y por los \$225,000 que ganaré por este concepto.

Por favor que esto suceda de la mejor manera para mi y para todos los involucrados.

2. Documente sus logros

Sea consciente de las cosas que ha hecho en este día para acercarse al cumplimiento de su Objetivo.

Por ejemplo:

Qué he hecho hoy que me acerca a mi

Objetivo:

1. Confirmé mi reserva para el mes que viene.
2. Recibí una lista de postulantes para el entrenamiento del próximo mes y los datos de cada uno.
3. Hice reservas de vuelo para el lugar del entrenamiento.
4. Revisé y puse al día el croquis del entrenamiento.

3. Evalúe su progreso:

Luego déle un valor del “1” al “10” que indique *cuán cerca está de lograr su Objetivo*. Un “1” significa que no ha habido progreso y un “10” equivale a pleno progreso.

Por ejemplo:

Mi reserva para el mes siguiente fue confirmada y fueron hechos los arreglos de los detalles más importantes. Si embargo, intuitivamente sé que hay algunas cosas importantes que no he cubierto. Por lo tanto me asigno un valor de *progreso* de 7.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Qué he hecho hoy que me acerca a mi

Objetivo:

1. Confirmé mi reserva para el mes que viene.
2. Recibí una lista de postulantes para el entrenamiento del próximo mes y los datos de cada uno.
3. Hice reservas de vuelo para el lugar del entrenamiento.
4. Revisé y puse al día el croquis del entrenamiento.

Mi Calificación de Progreso: 7

Recuerde que este es un proceso de ensayo y error para su inconsciente. El prueba algo y usted conscientemente le dice si lo que ha hecho está bien o no.

Lo que acabo de hacer provee una retroalimentación muy concreta a mi mente consciente .

IMPORTANTE: Cuando llegue al “10” ha logrado lo que quiere y debería completar el proceso felicitándose a si mismo, escribiendo algo como:

¡Felicitaciones! ¡Buen trabajo!

Calificación: 10

Esta retroalimentación de felicitación para su inconsciente es muy importante.

4. Resuelva los Signos de Conflicto

Fíjese si hay *señales de conflicto*. Si alguno surge, resuélvalos usando el **Proceso de Clarificación de Logro Básico**.

Por ejemplo, mientras leo mi Objetivo, tengo una vaga sensación de preocupación. Algo me molesta, una *señal de conflicto*. Así que lo vuelvo a leer una vez más hasta que doy con aquello que la está disparando.

Algo parece estar faltando en el Objetivo. Algo que estaba allí antes y que ahora no está.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Así que vuelvo a mis papeles que escribí durante el Capítulo Uno y encuentro que efectivamente algo está faltando. Cuando re-escribí mi Objetivo durante el ejercicio del Capítulo Dos, Priorizando, dejé algo afuera.

Lo que dejé es:

También estoy muy satisfecho de que logré el objetivo que me fijé de trabajar no más de diez días al mes, dejando gran cantidad de tiempo para estar con mis hijos.

Ahora tendré otras tres semanas con ellos y me lleno de dicha y felicidad cuando lo pienso.

Y, con ello en mente, estoy esperando los siete días de entrenamiento que he programado para el próximo mes y los \$225,000 que voy a ganar por ello.

Me di cuenta de que lo que dejé afuera es muy importante para mí. Así que modifiqué mi Objetivo de acuerdo a ello.

Estoy sentado frente a mi escritorio en Santa Bárbara, disfrutando la brisa fresca y lo tibio sol y viendo el informe de la transferencia de mi banco que muestra que recibí un pago de \$170,000

Estoy reflexionando en el hecho de que solamente trabajé 5 días para ganar esa cantidad.

Estoy verdaderamente complacido conmigo mismo cuando reflexiono en el hecho de que pude realizar cinco días de entrenamiento con resultados asombrosos.

También estoy muy satisfecho de que logré el objetivo que me fijé de trabajar no más de diez días al mes, dejando gran cantidad de tiempo para estar con mis hijos.

Ahora tendré otras tres semanas con ellos y me lleno de dicha y felicidad cuando lo pienso.

Y, con ello en mente, estoy esperando los siete días de entrenamiento que he programado para el próximo mes y los \$225,000 que voy a ganar por ello.

Por favor que esto suceda de la mejor manera para mi y para todos los involucrados.

Ahora, mientras leo mi Objetivo, no hay ninguna señal de conflicto.

Como hice ese cambio significativo, voy a re-priorizar mi Objetivo hasta que reciba una señal intuitiva de que “ya es suficiente”. De hecho, sólo me llevó 20 repeticiones llegar a ese punto.

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

5. Chequea si hay señales de estar en la ruta indicada.

Las señales que busco son:

- Alegría y felicidad
- Entusiasmo y avidez
- Certeza de logro

En mi ejemplo, todas ellas están presentes cuando pienso en lograr mi Objetivo. Así que sé que estoy en el camino indicado.

Resumen:

Al monitorear su progreso hacia el logro de su Objetivo, provee una retroalimentación muy importante a su mente inconsciente – retroalimentación que incrementa sustancialmente la probabilidad de que logrará el Objetivo. Esta es la retroalimentación que un buen piloto usaría para mantener su curso.

El **Monitoreo del Logro Básico** consiste en las siguientes tareas:

1. Diariamente, lee su *Objetivo de Logro Básico*, imaginando y experimentando lo que describe.
2. En otro papel escribe las cosas que ha hecho ese día para acercarse al Objetivo.
3. Registre una calificación del “1” al “10” para indicar *cuán cerca está de lograr su Objetivo*, donde “1” significa que no hay progreso y “10” quiere decir pleno logro.
4. Si surge alguna *señal de conflicto* mientras está revisando su Objetivo o mientras está registrando su progreso al lograrlo, anótelas y manéjelas usando el *Proceso de Clarificación de Logro Básico*.

Si hace cambios significativos, vuelva a priorizar su Objetivo hasta que logres una señal intuitiva de que ya “es suficiente”. Típicamente, no harán falta más de 20 a 50 repeticiones para lograr esto.

5. Chequea los tres grupos de señales de estar en el camino correcto – *alegría y felicidad, entusiasmo y avidez, y certeza del logro*. Si alguno falta, repita los pasos previos.

Qué Cubrió con este Capítulo:

En este capítulo aprendió por qué es necesario proveer suficiente retroalimentación a su inconsciente, clara retroalimentación acerca de cómo se está moviendo hacia su Objetivo. También aprendió los cinco pasos del *Monitoreo de Logro Básico* diario.

¡Lo que Viene!

¿Está listo para lograr objetivos “imposibles”?

CÓMO CONSEGUIR MUCHO DINERO PARA CUALQUIER COSA ¡RÁPIDAMENTE!

Eso es. Con las herramientas que empezará a aprender en los siguientes capítulos, estará armado y listo para crear y manifestar lo que otros llamarían sueños imposibles.

Bueno, ¿Qué saben ellos?

Usted está leyendo este libro. ¡Ellos no!

El capítulo siguiente describe las diferencias entre el proceso en tres pasos de *Transposición Cibernética de Super Logro* y el proceso *Básico* que acaba de aprender. También presenta algunos ejercicios que le darán una sensación concreta de estas diferencias.

¡Prepárese para los milagros!